



CAP S.A.

Press Release 4T22





Contenidos

Destacados 4T 2022	2
I. Contexto de mercado	3
II. Resultados Consolidados		
i. Análisis del estado de resultados	5
ii. Análisis del balance consolidado	8
iii. Análisis del estado de flujo de efectivo	9
III. Resultados por compañía		
i. Compañía Minera del Pacífico (CMP)	11
ii. Compañía Siderúrgica Huachipato (CSH)	15
iii. Grupo procesamiento de acero (GPA)	18
iv. Infraestructura	20

Destacados 4T 2022

CAP integra por sexto año consecutivo el DJSI Mila Pacific Alliance y ocupa el cuarto lugar a nivel mundial en su sector

CAP estuvo entre las empresas más destacadas de la industria del hierro y el acero, obteniendo una puntuación de 73 puntos, lo que la ubicó en el cuarto lugar en su sector.

El puntaje representa un aumento de 10 puntos respecto del año pasado, y 21 puntos en relación con 2017, el año de ingreso de la compañía al indicador. Lo anterior es consecuencia de un trabajo conjunto y comprometido de todas las empresas del grupo, en línea con la estrategia de crecimiento sostenible.



CAP recibe premio ICARE como reconocimiento a la empresa del año

En el premio, el jurado valoró el fomento a la innovación interna y la inclusión de mujeres y de representantes de los trabajadores en el directorio, destacando sus iniciativas pioneras en materia de diversidad de género e inclusión, con presencia de tres mujeres en su directorio corporativo, una representante de los trabajadores en el directorio de CSH y un 40% de mujeres en cargos ejecutivos en CMP.



CMP se convierte en la primera minera privada en implementar jornada de 40 horas

A partir de octubre 2022, CMP implementó esta medida buscando mantener su productividad, generando flexibilidad y promoviendo un mejor equilibrio entre la vida laboral, familiar y personal de sus trabajadores y trabajadoras.

La modalidad fue analizada y coordinada con los sindicatos de la empresa y beneficia a más de 350 personas.



I Contexto de mercado

El cuarto trimestre de 2022 estuvo marcado por el fin de la política cero Covid en China a partir de los primeros días de diciembre. Las eliminaciones de cuarentenas y exigencias permanentes de testeo para su población han generado desde entonces un aumento en la movilidad y un mayor optimismo respecto de la reactivación de la economía del gigante asiático, que en 2022 habría tenido un crecimiento de su producto interno bruto en torno a 3%, bajo la meta de 5,5% que se había anunciado en marzo. La mencionada reapertura ocurre a pesar de un aumento importante en los contagios diarios, los cuales según los especialistas registrarían su máximo nivel durante los primeros meses de 2023.

En cuanto a Norteamérica, la inflación en Estados Unidos mantuvo durante los últimos meses del año la tendencia a la baja que había comenzado a registrarse a partir del tercer trimestre, luego de haber alcanzado en junio de 2022 un máximo acumulado en 12 meses de 9,1%. Es así como el dato a diciembre indicó una inflación anual de 6,5%, aún lejos del nivel objetivo de 2% de la Fed, por lo cual esta disminución no se traduciría necesariamente en disminuciones de la tasa de interés, pero sí a lo menos en alzas menos agresivas que las que se habían venido registrando durante los últimos dos años. A pesar de lo anterior, el panorama económico mundial sigue siendo desafiante, por los altos niveles de inflación en las principales economías del mundo, y las alzas de tasas efectuadas por los respectivos bancos centrales.

Por último, en relación al conflicto entre Rusia y Ucrania, este se mantuvo durante la última parte del año y aún no hay señales que permitan proyectar un pronto fin. Por lo anterior, en el intertanto se mantendrían las presiones inflacionarias causadas por la guerra, dado el grado de influencia de ambos países en distintas commodities.

En el ámbito local, y en línea con lo observado en el resto del mundo, se mantienen altos niveles de inflación, cuyo máximo se alcanzó durante el tercer trimestre de 2022. Durante la última parte del año, dichos niveles registraron una leve baja, registrándose en diciembre una inflación de 12,8% para los últimos doce meses, la más alta en los últimos 30 años y muy lejos del objetivo de 3% del Banco Central. Lo anterior indicaría que la tasa de política monetaria continuará en niveles elevados durante los próximos meses.

En Minería de Hierro, CMP operó cada una de sus faenas productivas sin mayores interrupciones durante 2022, alcanzando niveles de producción y despachos anuales en línea con lo programado para el año.

En el ámbito comercial externo, los clientes asiáticos, principalmente chinos, mantuvieron durante el año una alta demanda por hierro, y en particular por los concentrados magnéticos de alta ley que produce CMP, de sinter feed con 62% a 64% de Fe, de pellet feed con 65% a 69% de Fe y de pellets con 65% a 67% de Fe, lo que acrecienta los premios capturados por los productos de esta filial. En cuanto a los precios, hacia fines del cuarto trimestre se observó un repunte en los mismos, los cuales venían siguiendo una tendencia bajista desde el mes de abril. Lo anterior como consecuencia del mencionado levantamiento de las principales políticas cero Covid en China, que envió señales de reapertura de la economía, impulsando con esto los precios de los principales commodities. A pesar de esto, la mencionada política en el año 2022 tuvo un efecto profundo en la economía, en particular en el sector de la construcción e

infraestructura en China, y por consiguiente en su industria siderúrgica. Es así como, según cifras publicadas por World Steel Association, la producción de acero en China disminuyó en 2,1% en el período de enero a diciembre de 2022, en comparación con lo registrado en el mismo período de 2021.

En el sector siderúrgico, y como consecuencia del contexto detallado en el párrafo anterior, los principales indicadores internacionales para el precio del acero registraron un alza en los tres primeros meses del año, que posteriormente se revirtió a partir del segundo trimestre, tendencia que se mantuvo también hacia la segunda mitad de 2022, con un leve repunte hacia fines del año como consecuencia de las mencionadas flexibilizaciones en China. En cuanto al mercado local, se mantuvo la menor actividad en el sector construcción, lo que ha impactado principalmente al mercado de barras de hormigón.

Las actividades del negocio de Procesamiento de Acero, por su parte, se ajustan a los niveles de crecimiento e inversión de las economías donde participa y a sus propios esfuerzos en eficiencia e innovación. En 2022, Cintac experimentó una disminución en la demanda de productos de acero con respecto a la observada en 2021, tanto en Chile como en Perú, explicada principalmente por la menor actividad en los sectores de construcción e infraestructura. En cuanto a la filial de producción de tubos de acero en Argentina, de la que CAP es dueña a través de Intasa, esta mantuvo un buen desempeño durante 2022, sumando resultados positivos al Grupo CAP, beneficiándose de buenas condiciones productivas y de mercado, debido a que se mantienen altos niveles de demanda en un escenario de baja oferta local de productos de acero.

II Resultados Consolidados

i. Análisis de resultados

En la compañía minera, durante 4T22 se registraron despachos en línea con lo presupuestado, y que superaron en un 4,5% a los reportados en el mismo trimestre del año anterior, mientras que el precio realizado promedio aumentó 4% con respecto a igual período del año pasado. Dado este escenario, las cifras de ingresos y EBITDA aumentaron 9% y 7% respectivamente, mientras que la utilidad neta disminuyó 23% en comparación con el 4T21. A nivel acumulado, el año 2022 registró menores resultados que los reportados en 2021, debido principalmente a la disminución de 24,3% en el precio realizado de los productos de CMP.

En el caso de CSH, la disminución en los precios internacionales del acero, sumado a un aumento en los costos de las principales materias primas para el proceso siderúrgico y a una reducción en los volúmenes despachados como consecuencia de la menor actividad en el sector de la construcción en Chile, se tradujo en un resultado negativo para CSH en 4T22. Esta menor actividad también impactó al Grupo de Procesamiento de Acero, y en particular al Grupo Cintac, que vio disminuidos sus márgenes debido, principalmente, a una menor demanda por productos de acero en Chile y Perú y mayores costos de producción. Finalmente, el área de infraestructura registró resultados sin mayores variaciones y en línea con sus resultados históricos.

Principales cifras consolidadas 4T22 y 2022:

	4T21	4T22	%YoY	2021	2022	%YoY
Ingresos Totales (US\$ miles)	906.614	843.885	-6,9%	3.676.883	3.006.047	-18,2%
EBITDA (US\$ miles)	304.538	210.243	-31,0%	1.813.802	910.107	-49,8%
Margen EBITDA (%)	33,6%	24,9%	-25,8%	49,3%	30,3%	-38,6%
Utilidad Neta (US\$ miles)	140.414	17.632	-87,4%	741.380	225.971	-69,5%
Platts Fe 62% (US\$/ton)	109,6	99,3	-9,4%	159,5	120,3	-24,6%
Platts Fe 65% (US\$/ton)	128,9	111,2	-13,8%	185,2	138,9	-25,0%
Deuda Financiera Neta (US\$ miles)				-224.996	710.612	

Ingresos

Los ingresos del grupo CAP alcanzaron US\$ 843,9 millones en el cuarto trimestre de 2022, 6,9% menores a los reportados en igual período de 2021. Esta disminución se debe principalmente a los menores ingresos en los segmentos de producción de acero y procesamiento de acero,

como consecuencia de menores despachos (reducción de 21% en el primer caso, y de 9% en el segundo) y menores precios de venta (reducción de 20% en el primer caso y 12% en el segundo). El segmento de infraestructura por su parte no sufrió mayores variaciones.

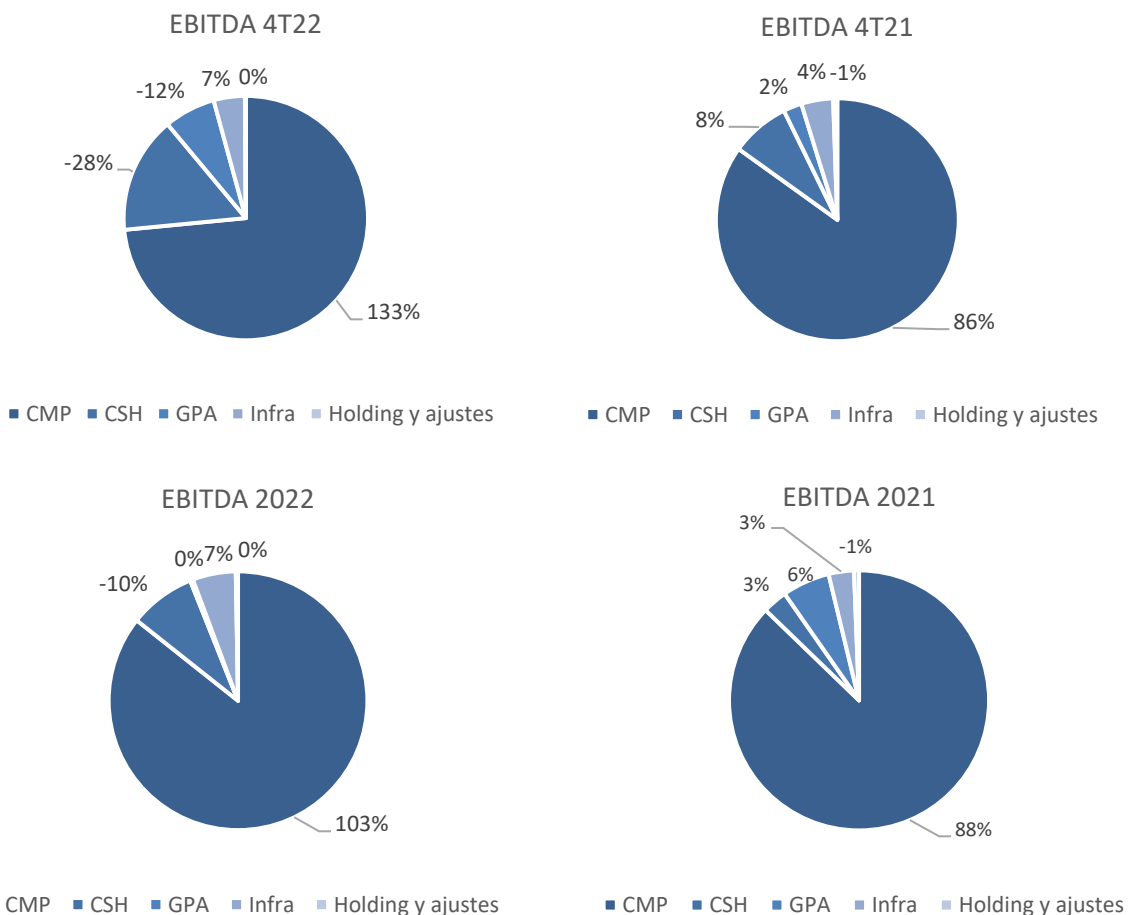
EBITDA

El EBITDA consolidado entre octubre y diciembre de 2022 alcanzó US\$ 210,2 millones, 31,0% menos que en el mismo período del año anterior.

Esta disminución se explica principalmente por la reducción de los ingresos explicada en el párrafo

anterior, y por mayores costos de venta en prácticamente todos los segmentos de negocio, reflejo de las mayores presiones inflacionarias que se observaron durante el año 2022.

La distribución de EBITDA por empresa se muestra en los siguientes gráficos:

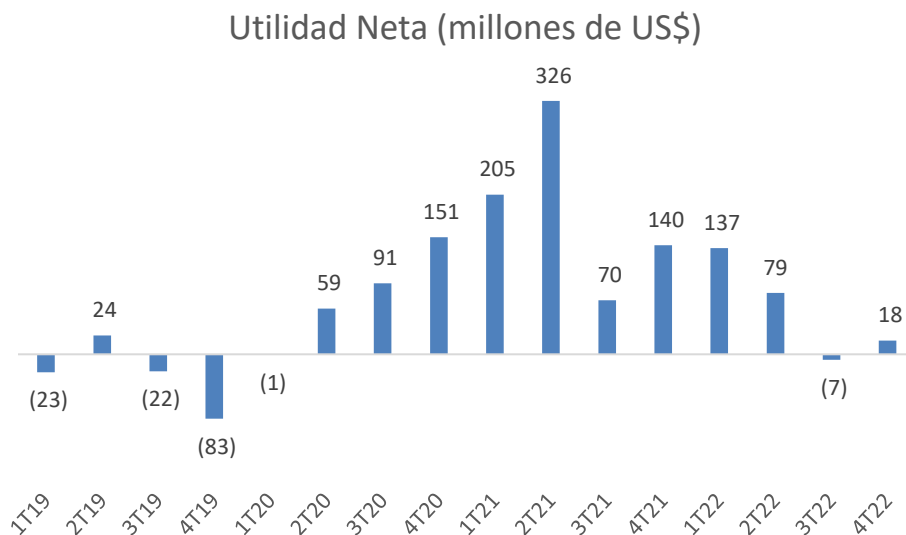


Utilidad Neta

En el 4T22, se obtuvo una utilidad neta de US\$ 17,6 millones, inferior a la utilidad de US\$ 140,4 millones obtenida en el 4T21, mientras que en términos anuales, la compañía obtuvo una utilidad neta de US\$ 226,0 millones, 69,5% inferior a los US\$ 741,4 millones registrados en 2021.

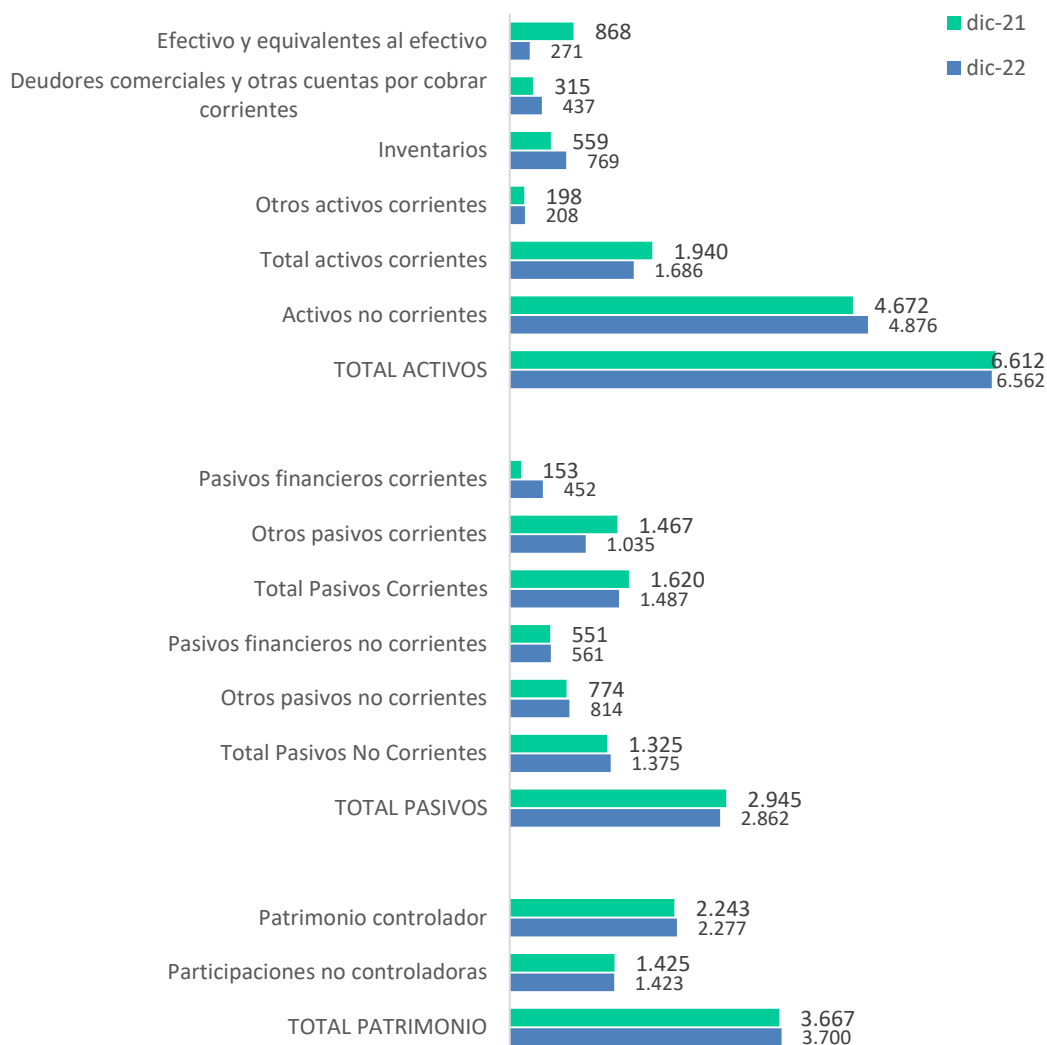
Los menores resultados obtenidos en 2022 se explican principalmente por la tendencia a la baja en los precios del hierro, y por las presiones inflacionarias en los costos de operación que se tradujeron en un ajuste en los márgenes de

todas las áreas de negocio del Grupo CAP y, en particular, en los negocios de producción y procesamiento de acero, los que también se vieron impactados negativamente por el deterioro del sector construcción en Chile y Perú. Adicionalmente, los resultados de CSH y Grupo Cintac se vieron afectados por cargos relacionados con ajustes contables por deterioro de activos, por un monto total de US\$23,0 millones.



ii. Análisis del balance consolidado

Balance consolidado (millones de US\$)



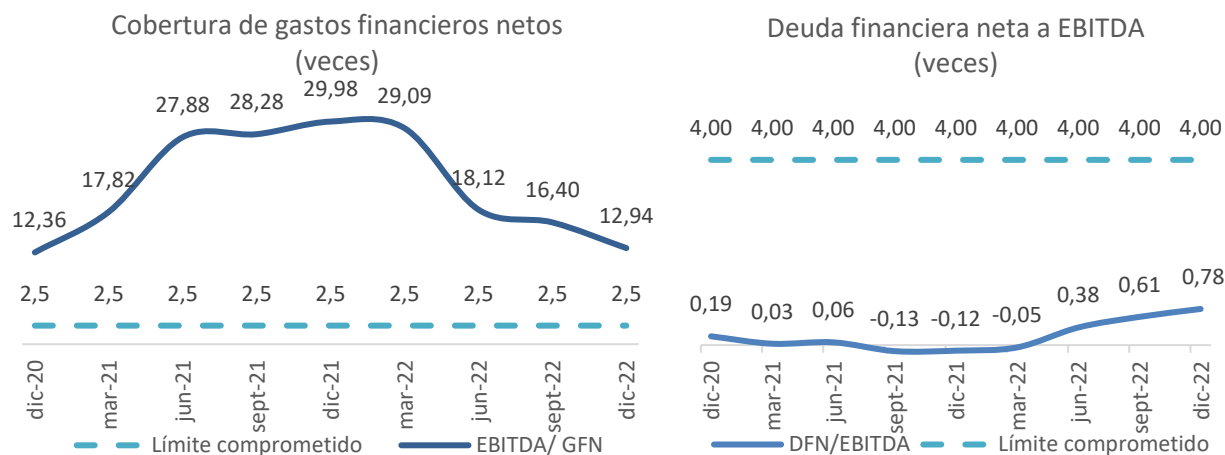
Al 31 de diciembre de 2022, el total de activos corrientes disminuyó en 13,1% con respecto al 31 de diciembre de 2021, como consecuencia de una disminución de 68,7% en la cuenta de efectivo y equivalentes al efectivo, debido principalmente al pago de impuestos y dividendos durante el año, lo que fue parcialmente contrarrestado por un incremento en los inventarios de todos los segmentos de negocio del grupo, que en conjunto aumentó 37,6% en relación a diciembre de 2021.

Por el lado de los activos no corrientes, estos aumentaron levemente en 4,4% con respecto a diciembre de 2021, principalmente debido al incremento en propiedades, planta y equipo.

Con ambos efectos, los activos totales cayeron 0,8% en relación con los reportados al cierre del 31 de diciembre 2021.

En el caso de los pasivos corrientes, estos disminuyeron 8,2%, principalmente producto de la disminución de impuestos por pagar y de cuentas por pagar a entidades relacionadas. En el caso de los pasivos no corrientes, hubo un incremento de 3,8%, como consecuencia del aumento en los pasivos por arrendamientos no corrientes, correspondiente principalmente al financiamiento de dos palas eléctricas en CMP. Con ambos efectos, el total de pasivos disminuyó en 2,8% entre el 31 de diciembre de 2021 y el 31 de diciembre de 2022.

Finalmente, el patrimonio del grupo registró un leve aumento de 0,9%, llegando a los US\$ 3.700 millones.



Las principales métricas de crédito se han mantenido en niveles saludables para la compañía y lejos de sus respectivos *covenants* contractuales. La combinación del aumento los costos financieros netos y la disminución en el EBITDA acumulado en los 12 meses, desde US\$ 1.813,8 millones al cierre de diciembre de 2021 a US\$ 910,1 millones al cierre de diciembre de 2022, resultó en una disminución en la cobertura de gastos financieros netos, desde 29,98 a 12,94

veces para los últimos 12 meses, lejos del límite comprometido de 2,5 veces. En la misma línea, y producto del aumento en el endeudamiento financiero neto, el índice de Deuda Financiera Neta / EBITDA también se incrementó, alcanzando las 0,78 veces y lejos de su límite comprometido de 4,0 veces.

iii. Análisis del estado de flujo de efectivo

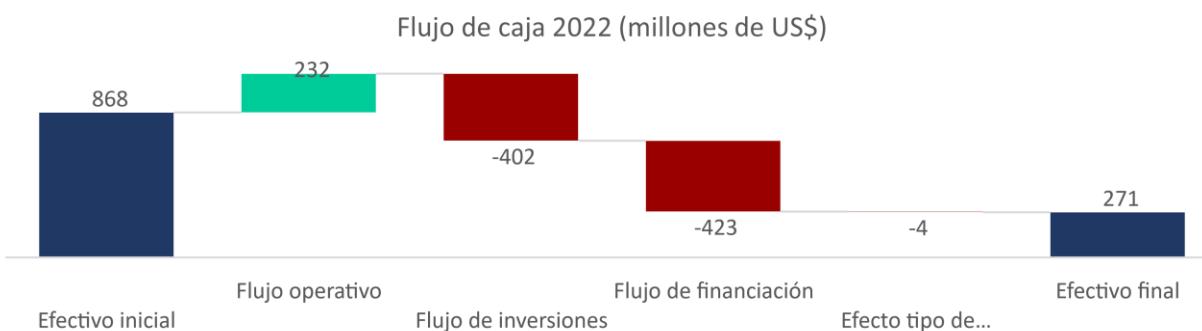
El flujo de efectivo operacional del año 2022 alcanzó US\$ 232,3 millones (vs. US\$ 1.416,0 millones en el año anterior). La reducción en la generación de caja operacional se explica en gran medida por una menor recaudación por venta de bienes y servicios (US\$ 3.245,7 millones versus US\$ 3.637,8 millones al 31 de

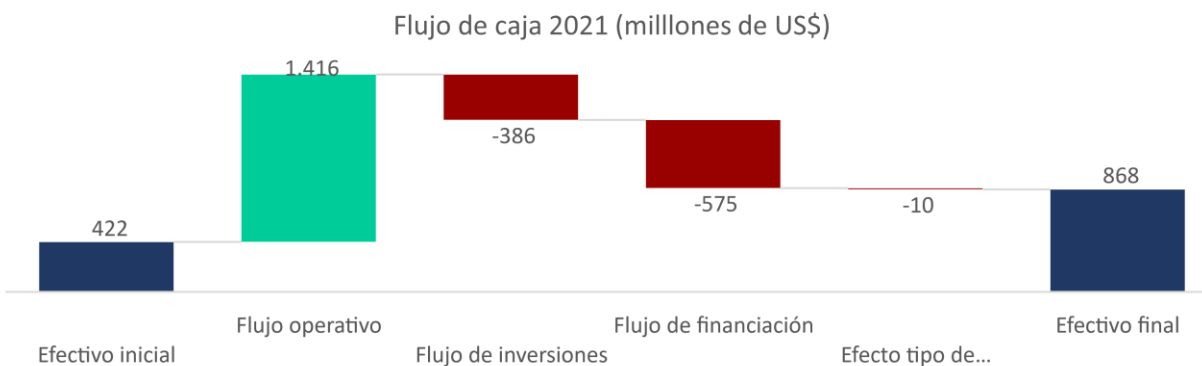
diciembre de 2021) y los mayores impuestos pagados durante 2022, tanto con cargo a dicho año, como a las utilidades de 2021. La menor recaudación de ingresos por ventas se explica a su vez mayoritariamente por los menores precios de venta en el segmento minero, y los menores volúmenes despachados en los segmentos de producción de acero y procesamiento de acero. Adicionalmente, se incrementaron los pagos a proveedores por concepto de suministro de bienes y servicios (US\$ 2.271,5 millones versus US\$ 1.538,2 millones en 2021), en parte reflejando los altos niveles de inflación mencionados anteriormente, y los mayores niveles de abastecimiento de materias primas, materiales y repuestos, que fueron consecuencia de planes de provisionamiento que buscaron prevenir posibles eventualidades en el mercado de suministros, distribución y logística durante el año.

En actividades de inversión, el flujo negativo de US\$ 401,5 millones se produce principalmente por las compras de propiedades, planta y equipos por US\$ 422,6 millones, contrarrestado en parte por entradas de efectivo por US\$ 19,8 millones, correspondientes a rescates de inversiones financieras.

El flujo por actividades de financiación muestra una salida neta en el período por US\$ 423,3 millones (vs. una salida de US\$ 574,7 millones al 31 de diciembre de 2021), explicada principalmente por el pago de dividendos a accionistas de la Sociedad y de algunas de sus empresas operativas por US\$ 603,0 millones, por amortización de deuda financiera por US\$ 309,4 millones y por el pago de intereses financieros por US\$ 52,1 millones. En sentido contrario, se recibieron importes por nuevos créditos de largo y corto plazo por un monto de US\$ 537,9 millones.

Como resultado de todo lo anterior, en 2022 el Grupo CAP registró una disminución neta de efectivo y equivalentes al efectivo de US\$ 596,1 millones (vs. una generación de caja por US\$ 445,6 millones en 2021), alcanzando de esta manera una posición en efectivo de US\$ 271,4 millones al cierre del año.





III. Resultados por compañía

i. Compañía Minera del Pacífico (CMP)

a) Principales cifras financieras

	4T21	4T22	%YoY	2021	2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	514.529	562.512	9%	2.399.191	1.832.592	-24%
EBITDA (miles de US\$)	261.448	278.674	7%	1.601.894	940.936	-41%
Margen EBITDA (%)	50,8%	49,5%	-3%	66,8%	51,3%	-23%
Utilidad Neta (miles de US\$)	176.705	136.490	-23%	938.531	479.595	-49%
Platts Fe 62% (US\$/ton)	109,6	99,3	-9%	159,5	120,3	-25%
Platts Fe 65% (US\$/ton)	128,9	111,2	-14%	185,2	138,9	-25%
Precio realizado (US\$/ton)	100,4	104,3	4%	147,2	111,5	-24%
Despachos (millones de ton)	5,1	5,3	5%	16,2	16,3	1%

Durante 4T22, se registraron despachos en línea con lo presupuestado, y que superaron en un 4,5% a los reportados en el mismo trimestre del año anterior, mientras que el precio realizado promedio aumentó 4% con respecto a igual período del año pasado. Dado este escenario, las cifras de ingresos y EBITDA aumentaron 9% y 7% respectivamente, mientras que la utilidad neta disminuyó 23% en comparación con el 4T21.

A nivel acumulado, el año 2022 registró menores resultados que los reportados en 2021, debido principalmente a la disminución de 24,3% en el precio realizado de los productos de CMP.

La leve disminución de 3,7% en el precio del mineral de hierro desde el 3T22 al 4T22, que según el indicador de referencia Platts 65% Fe CFR China pasó desde US\$ 115,5 por tonelada a US\$ 111,2 por tonelada, sumado a la tendencia al alza en los futuros de hierro en el trimestre, se tradujeron en un efecto

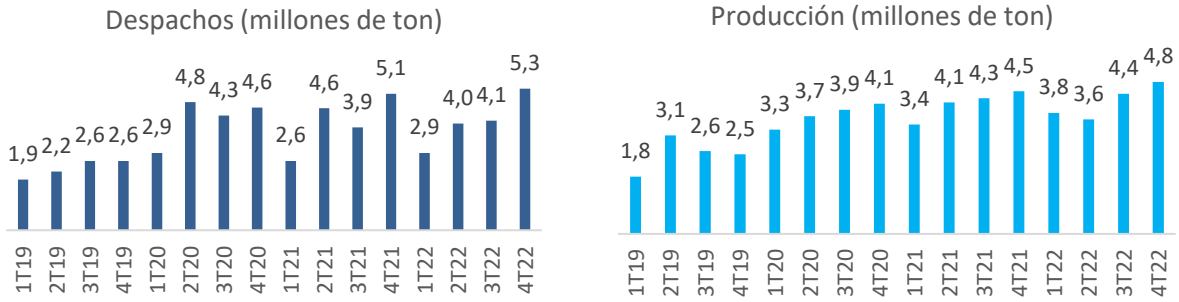
de liquidaciones de precios y *mark-to-market* positivo por US\$ 103 millones en el 4T22, llegando a un acumulado de US\$ 26 millones para el año 2022.



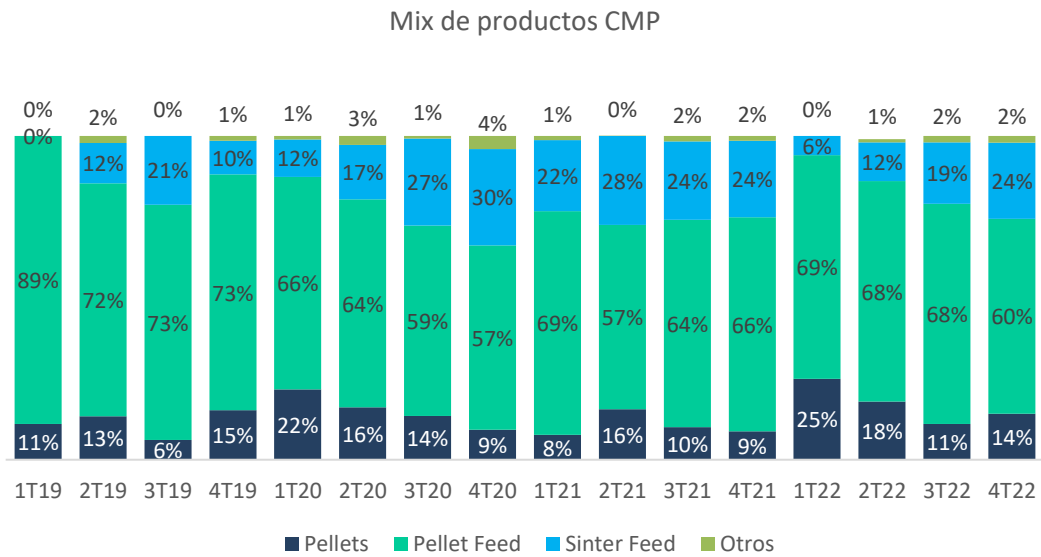
b) Producción y despachos

Los despachos del 4T22 alcanzaron las 5,3 millones de toneladas, un 4,5% superior a lo despachado en el mismo período de 2021. Con respecto a la producción minera, esta alcanzó

las 4,8 millones de toneladas, superando en un 6,8% a los niveles de producción del 4T21. Con esto, el nivel de inventarios al finalizar diciembre alcanzó 654 mil de toneladas.



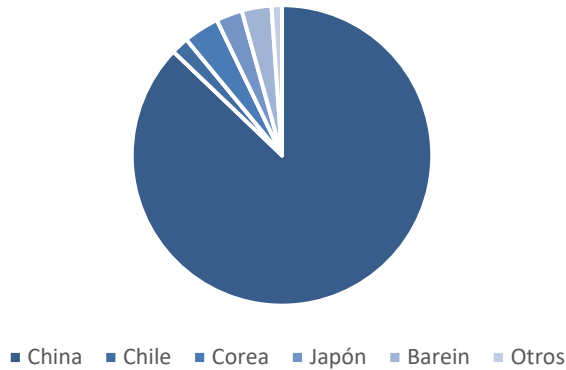
El mix de productos varía trimestre a trimestre de acuerdo con las condiciones comerciales y de mercado existentes.



Al revisar las ventas por destino al 4T22, las exportaciones alcanzaron 5,2 millones de toneladas, destacando las ventas a China que representaron el 87% del total de las ventas del trimestre.

El detalle de los despachos por destino se puede ver en el siguiente gráfico:

Despachos 4T22 por destino

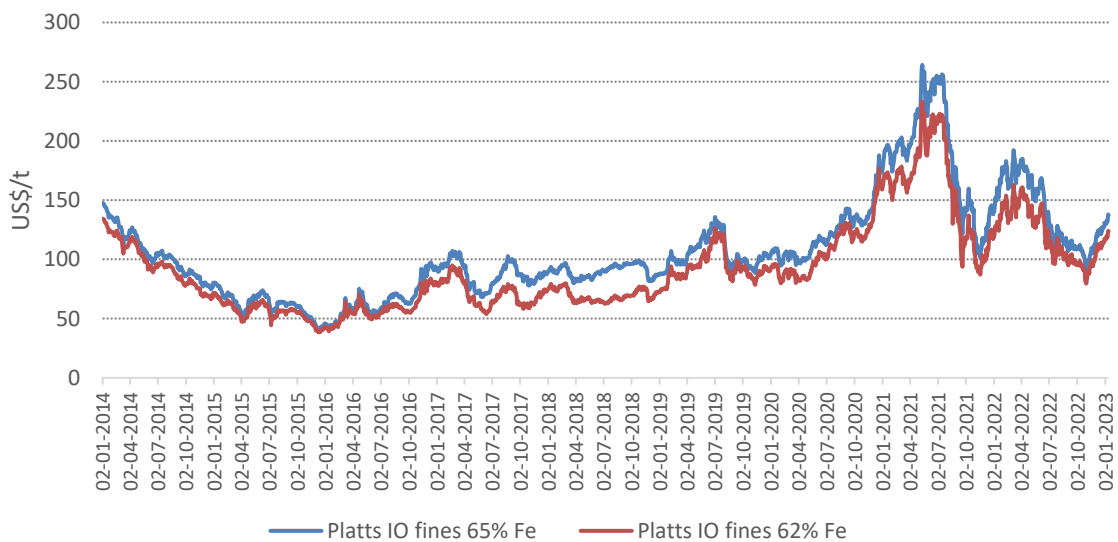


c) Precios

Entre octubre y diciembre de 2022 se observó una leve disminución en el precio del indicador IODEX Platts 65% Fe, que pasó desde un promedio de US\$ 115,5 por tonelada en 3T22 a US\$ 111,2 por tonelada en 4T22. A pesar de esta variación en el precio del indicador de referencia, la tendencia al alza reflejada en los

futuros de hierro en el trimestre produjo un ajuste positivo por liquidaciones finales de ventas y efecto *mark-to-market* de US\$ 103 millones para el trimestre, resultando en un precio realizado de US\$ 104,3 por tonelada para el 4T22.

Evolución del precio del hierro

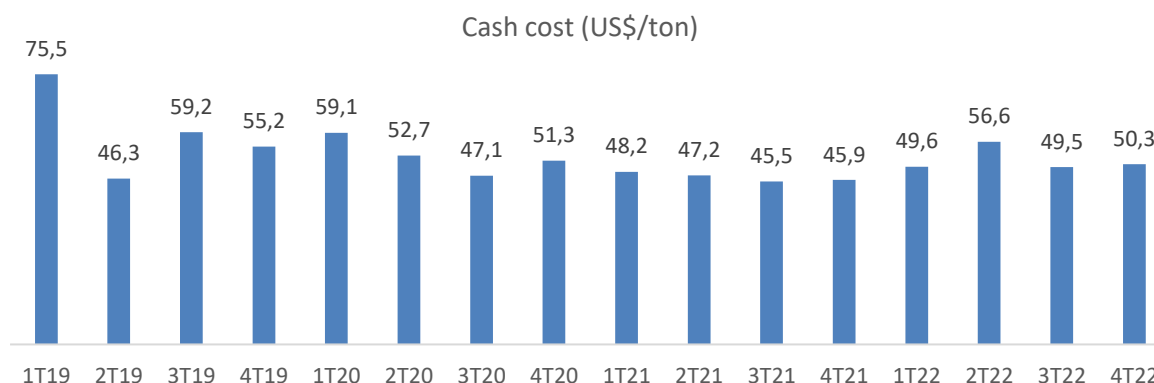


Fuente: S&P Global Platts

d) Costos

Tanto los costos operacionales unitarios como el *cash cost* del segmento minero tuvieron un incremento de 11,9% y 9,5% respectivamente durante el cuarto trimestre de 2022, en comparación con igual período de 2021.

El *cash cost* del 4T22 alcanzó US\$ 50,3 por tonelada, mientras que en términos anuales alcanzó una cifra de US\$51,5 por tonelada, 10,6% superior al *cash cost* reportado en 2021 y dentro del *guidance* de US\$ 47 - 52 por tonelada que la compañía actualizó al finalizar el primer semestre de 2022.



ii. Compañía Siderúrgica Huachipato (CSH)

a) Principales cifras financieras

	4T21	4T22	%YoY	2021	2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	251.758	159.784	-37%	772.918	681.426	-12%
EBITDA (miles de US\$)	24.173	-58.677	-	56.638	-91.041	-
Margen EBITDA (%)	10%	-37%	-	7%	-13%	-
Utilidad Neta (miles de US\$)	9.023	-71.245	-	11.309	-122.394	-

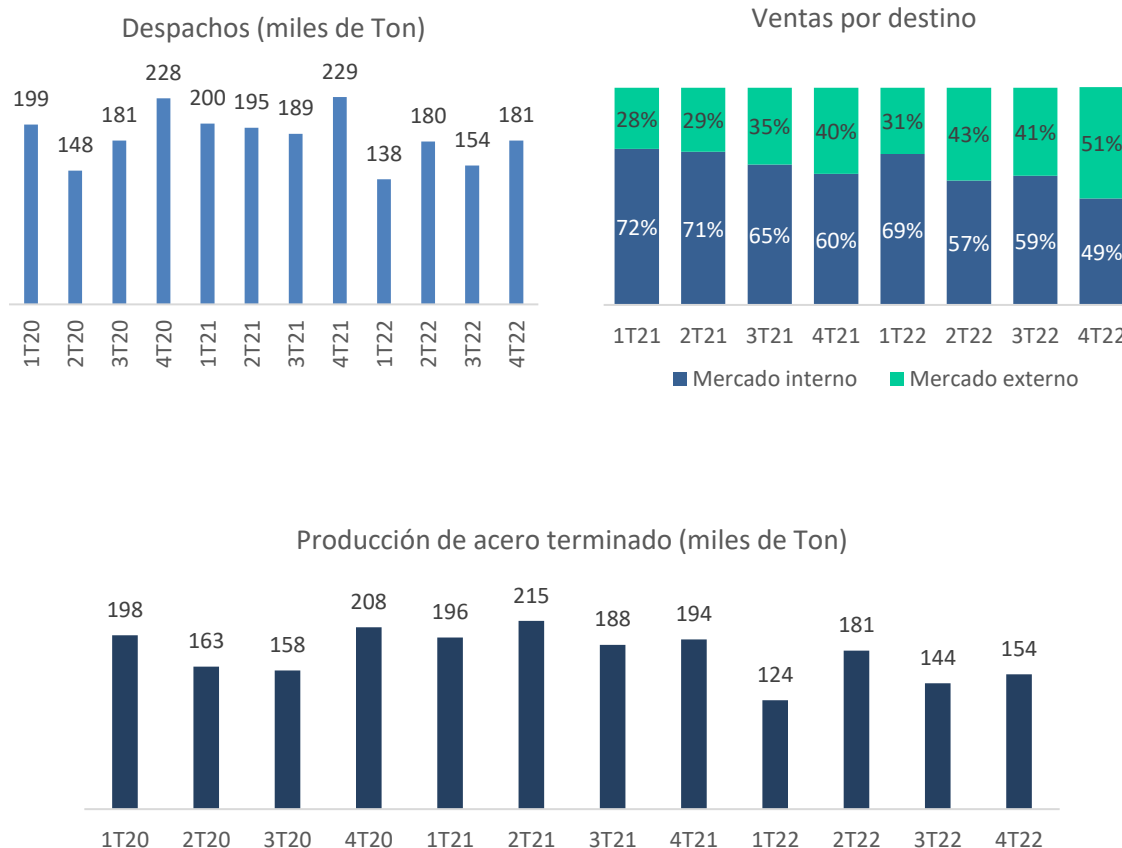
Durante el cuarto trimestre de 2022, CSH vio afectados sus márgenes por un menor nivel de ingresos, gatillado principalmente por menores despachos de productos de acero como resultado de una menor actividad en el sector de la construcción en Chile, y un menor precio realizado. Asimismo, los márgenes también se vieron reducidos por un aumento en los costos, como

consecuencia del alza en el precio de sus materias primas, y por el reconocimiento de un ajuste por valor neto de realización sobre los inventarios. Con esto, CSH obtuvo una pérdida neta de US\$ 71,2 millones en el 4T22, que se compara con una utilidad neta de US\$ 9,0 millones en el mismo período del año anterior.

b) Producción y despachos

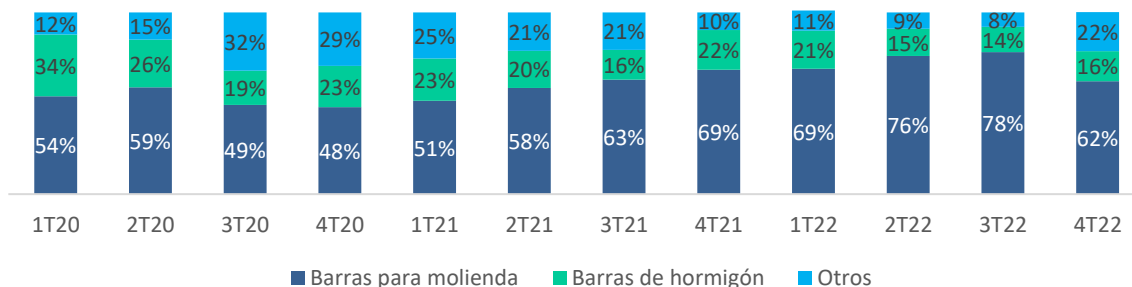
En el 4T22, las ventas de acero alcanzaron 182 mil toneladas, 20,7% menores a las reportadas en el 4T21. La producción disminuyó 21,2%, desde 195 mil toneladas en 4T21 a 153 mil toneladas en 4T22. Cabe destacar que CSH continúa sus esfuerzos por una menor dependencia de la economía

local a través de la exportación de barras de molienda y aceros especiales a otros países de la región, como se puede observar en el gráfico de ventas por destino, donde sus exportaciones han aumentaron desde 40% en 4T21 a 51% en 4T22.



La compañía mantiene sus esfuerzos en la optimización de su mix de productos, orientándose a aceros especiales con mayor valor agregado y margen, en particular barras de molienda para la minería, que además es sector menos expuesto a los vaivenes de la economía.

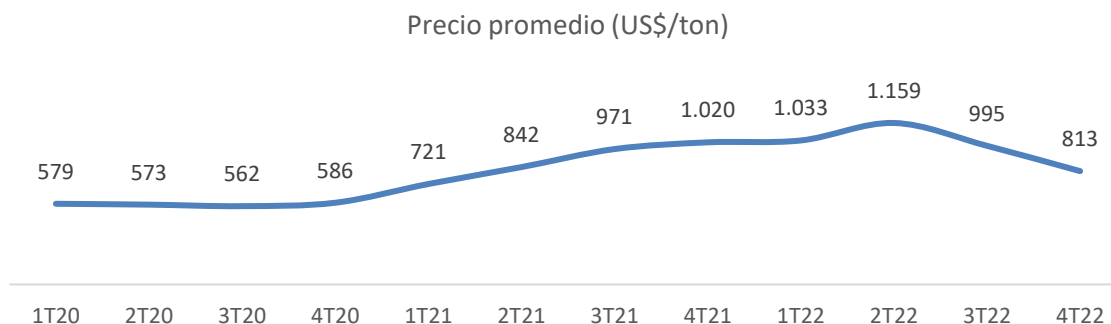
Mix de productos CSH



c) Precios

Para el período entre octubre y diciembre, CSH promedió un precio de venta de productos de acero de US\$ 813 por tonelada, 20,3% menor al obtenido en 4T21.

En términos acumulados, en 2022 el precio realizado alcanzó los US\$ 998 por tonelada, 11,8% mayor a los US\$ 892 por tonelada del año 2021.

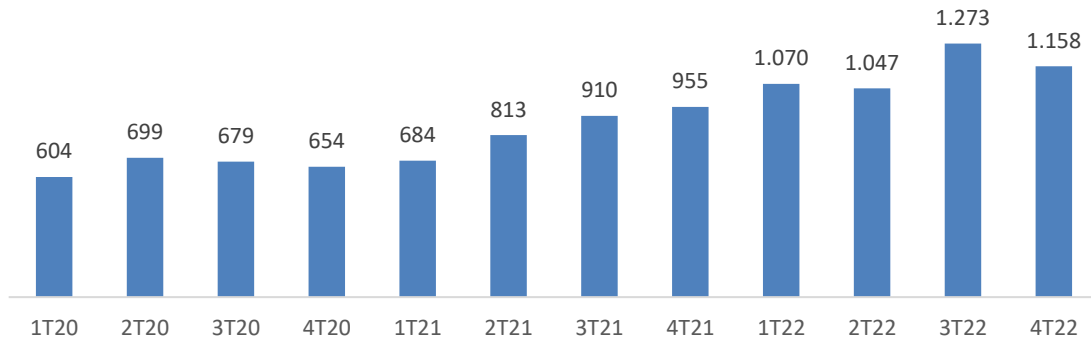


d) Costos

En el cuarto trimestre de 2022 los costos de venta unitario, excluyendo depreciación y amortización, aumentaron en comparación a lo observado en 2021, como resultado del alza en el precio de sus materias primas, y por el reconocimiento de un ajuste por valor

neto de realización sobre los inventarios. Al compararlo con el 4T21, notamos un incremento de 21% mientras que a nivel acumulado, el aumento de costos alcanzó un 35%.

Costo de venta excl. D&A (US\$/ton)



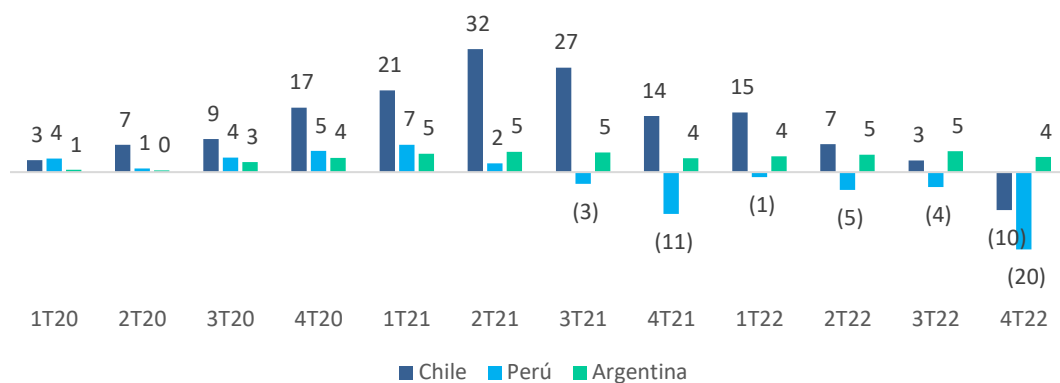
iii. Grupo de Procesamiento de Acero (GPA)

a. Principales cifras financieras

	4T21	4T22	%YoY	2021	2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	164.408	126.087	-23%	650.092	563.361	-13%
EBITDA (miles de US\$)	7.577	-25.856	-	108.782	3.991	-96%
Margen EBITDA (%)	5%	-21%	-	17%	1%	-96%
Utilidad Neta (miles de US\$)	-5.957	-29.617	-	44.188	-38.868	-

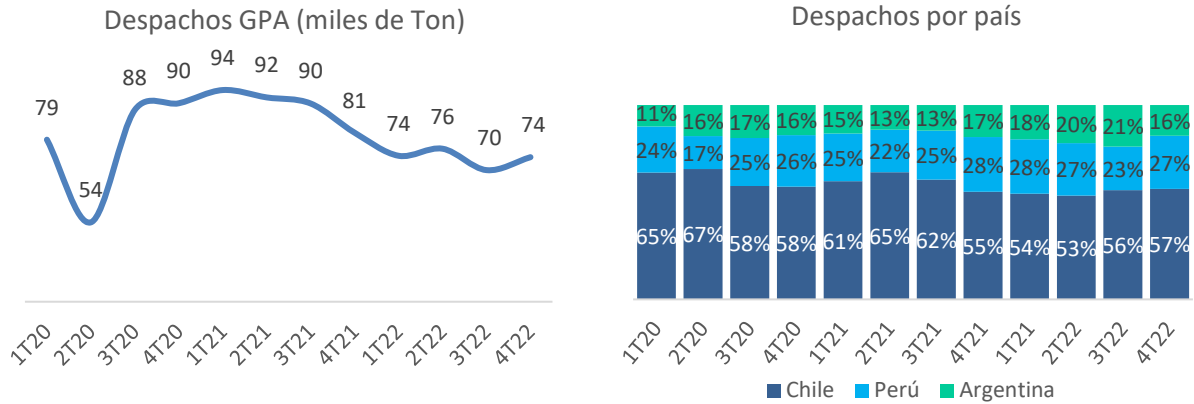
Los ingresos del cuarto disminuyeron 23% respecto a igual período de 2021, principalmente debido al debilitamiento del sector construcción, tanto en Chile como en Perú. En la misma línea, el EBITDA disminuyó con respecto al mismo período del año anterior, por un monto de US\$ 33,4 millones, mientras que se registró una pérdida neta de US\$ 29,6 millones, en comparación con la pérdida neta de US\$ 6,0 millones registrada en el 4T21.

EBITDA por país (millones de US\$)



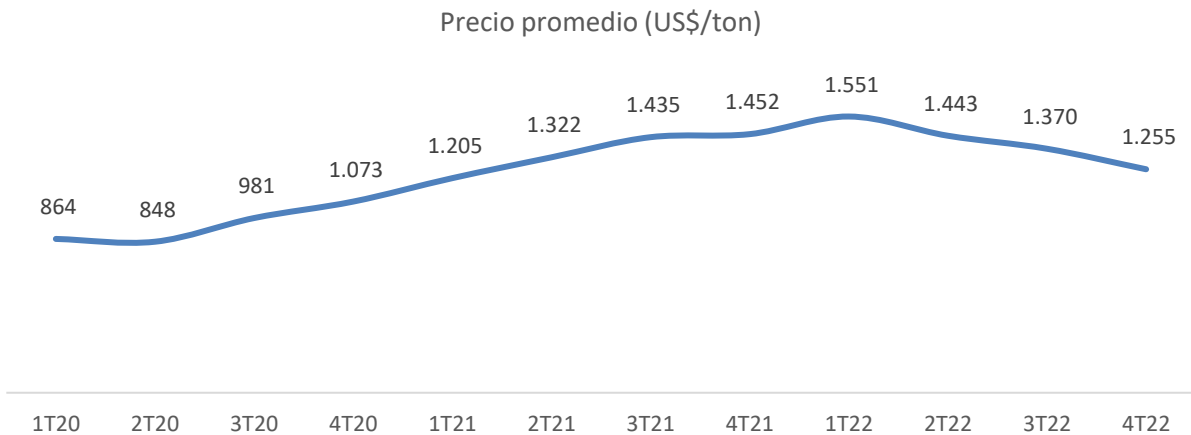
b. Despachos

Los despachos del 4T22 alcanzaron 74 mil toneladas, 9% menos que los despachos de igual trimestre de 2021, caída que se explica principalmente por una disminución en la actividad de construcción en Chile y Perú. En términos anuales, la disminución en los despachos en 2022 fue de un 18%, desde 357 mil toneladas en 2021, a 294 mil toneladas.



c. Precios

En el 4T22 se mantuvo la tendencia a la baja en el precio realizado, en línea con la tendencia en los precios internacionales del acero, alcanzando un precio de US\$ 1.255 por tonelada, 14% menor al registrado en el mismo período de 2021. Para el período acumulado, se registra un precio promedio de US\$ 1.406 por tonelada, 4,2% mayor a los US\$ 1.349 por tonelada de 2021.



iv. Infraestructura

a. Principales cifras financieras

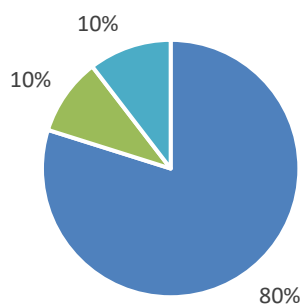
	4T21	4T22	%YoY	2021	2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	25.222	28.674	14%	99.041	102.446	3%
EBITDA (miles de US\$)	13.043	15.671	20%	57.879	59.252	2%
Margen EBITDA (%)	52%	55%	6%	58%	58%	-1%
Utilidad Neta (miles de US\$)	4.442	7.516	69%	22.053	24.529	11%

Los ingresos del cuarto trimestre de 2022 alcanzaron US\$ 28,7 millones, levemente superior a los US\$ 25,2 millones obtenidos en igual período de 2021, mientras que el EBITDA alcanzó US\$ 15,7 millones y la utilidad neta US\$ 7,5 millones. En términos anuales, en 2022 los ingresos, EBITDA y utilidad neta

alcanzaron US\$ 102,4 millones, US\$ 59,3 millones y US\$ 24,5 millones respectivamente, cifras 3%, 2% y 11% mayores a las reportadas en 2021.

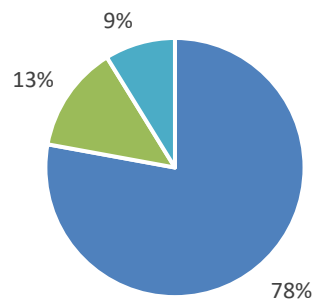
El aporte de cada empresa al ingreso, EBITDA y utilidad del segmento se puede observar en los siguientes gráficos:

Ingresos por compañía 4T22



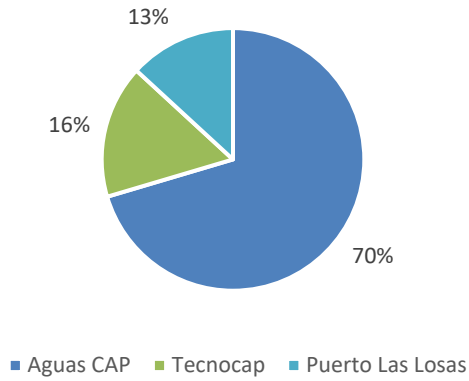
■ Aguas CAP ■ Tecnocap ■ Puerto Las Losas

EBITDA por compañía 4T22



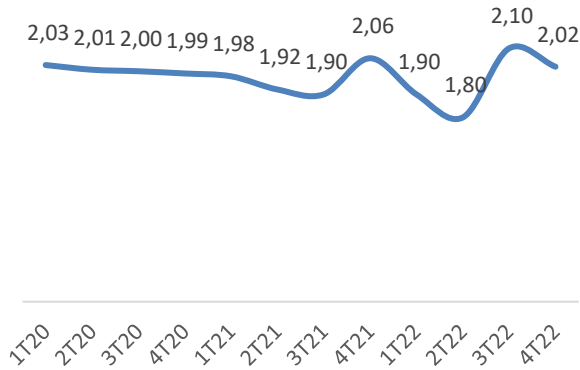
■ Aguas CAP ■ Tecnocap ■ Puerto Las Losas

Utilidad por compañía 4T22



En 4T22, las filiales de infraestructura Cleanairtech y Tecnocap totalizaron una producción de 2,02 millones de metros cúbicos de agua desalinizada y transmitieron 65,3 GWh de energía eléctrica, respectivamente. Con esto, su contribución a los ingresos del Grupo CAP, incluyendo ingresos de Puerto Las Losas, alcanzó US\$ 28,7 millones.

Agua desalinizada (millones de m3)



Transmisión energía eléctrica (GWh)

