



# CAP S.A.

Press Release 3T22





## Contenidos

Destacados 3T 2022	.....	2
I. Contexto de mercado	.....	3
II. Resultados Consolidados		
i. Análisis del estado de resultados	.....	4
ii. Análisis del balance consolidado	.....	7
iii. Análisis del estado de flujo de efectivo	.....	8
III. Resultados por compañía		
i. Compañía Minera del Pacífico (CMP)	.....	10
ii. Compañía Siderúrgica Huachipato (CSH)	.....	15
iii. Grupo procesamiento de acero (GPA)	.....	18
iv. Infraestructura	.....	22

## Destacados 3T 2022

**CAP nombra a Nicolás Burr como Gerente General**

Nicolás Burr es Ingeniero Civil Industrial y máster en Ingeniería de la Pontificia Universidad Católica de Chile. También tiene un MBA del MIT y un MPA de la LSE.

Nicolás tiene una amplia experiencia en el desarrollo de nuevos negocios y estrategias de internacionalización, así como en la implementación de alianzas, fusiones y adquisiciones y mejoras de productividad. Antes de incorporarse a CAP, fue Gerente de la División de Eficiencia y Productividad del Banco de Chile, y entre 2015 y 2020, se desempeñó como CFO Corporativo y miembro del Comité Ejecutivo de Hapag-Lloyd, con sede en Hamburgo, Alemania. Entre 2012 y 2015 se desempeñó como CFO de la Compañía Sudamericana de Vapores.



**CMP y ENGIE pondrán en marcha un proyecto piloto para avanzar en la transformación energética de las grandes empresas mineras**

Conversión de dos camiones mineros de 220 toneladas (CAEX) en la mina Los Colorados a un sistema de combustible dual que funcionará principalmente con gas natural.

**Compañía Siderúrgica Huachipato encarga a SMS un proyecto de digitalización para mejorar significativamente la eficiencia energética de la planta**

Esto permitirá optimizar la gestión energética de la planta mediante la digitalización, reduciendo las emisiones de CO2 hasta en 14 kilotoneladas al año



## I Contexto de mercado

La tendencia observada durante la primera mitad de 2022 continuó en el transcurso del tercer trimestre, donde se registraron nuevamente aumentos en los niveles de inflación de las principales economías mundiales, que trajeron consigo alzas generalizadas de tasas de interés como principal medida de contención. Adicionalmente, se agudizó el conflicto entre Ucrania y Rusia, lo cual ha contribuido a las presiones inflacionarias mencionadas anteriormente, por el grado de influencia de Ucrania en distintos commodities, y que además amenaza a gran parte de Europa por su dependencia del gas ruso como principal medio de calefacción ante el inminente invierno.

En Minería de Hierro, durante los primeros nueve meses de 2022 CMP continuó operando cada una de sus faenas productivas de acuerdo con lo presupuestado, manteniendo niveles de producción y despachos de acuerdo a lo esperado, y en línea con el objetivo de ventas actualizado en el segundo trimestre de este año. En el ámbito comercial externo, los clientes asiáticos, principalmente chinos, mantienen una alta demanda por los concentrados magnéticos de alta ley que produce CMP, de sinter feed con 62% a 64% de Fe, de pellet feed con 65% a 69% de Fe y de pellets con 65% a 67% de Fe, lo que ha acrecentado los premios capturados por nuestros productos. Sin embargo, desde el mes de abril de este año los precios internacionales del hierro de 62% Fe comenzaron a disminuir desde niveles de US\$160 por tonelada aproximadamente, hasta niveles promedio de US\$100 por tonelada en el tercer trimestre. Esta reducción es consecuencia principalmente de una menor actividad en el sector siderúrgico en China, donde según las cifras publicadas por World Steel Association su producción de acero disminuyó 3,4% en los 9 primeros meses de este año, en comparación con lo registrado de enero a septiembre de 2021. Lo anterior responde a los efectos que ha tenido el covid19 y la política china de cero tolerancia al mismo, con constantes anuncios de *lockdowns* que han impedido disipar la incertidumbre sobre la reactivación de la economía, y al mismo tiempo impactando negativamente al mercado de la construcción en China.

En el sector siderúrgico, y en línea con el contexto descrito más arriba, el aumento en los principales indicadores internacionales para el precio del acero registrado en los primeros tres meses de año se revirtió a partir del segundo trimestre, tendencia que se mantuvo también hacia el cierre de septiembre. En cuanto al mercado local, se acentuó una menor actividad en el sector de la construcción, lo que ha impactado principalmente al mercado de barras de hormigón.

Las actividades del negocio de Procesamiento de Acero, por su parte, se ajustan a los niveles de crecimiento e inversión de las economías donde participa y a sus propios esfuerzos en eficiencia e innovación. En 2022, Cintac ha experimentado una disminución en la demanda de productos de acero con respecto a la observada en 2021, tanto en Chile como en Perú, explicada principalmente por el contexto económico y político de cada país, que ha generado importantes niveles de incertidumbre, impactando principalmente a los sectores de construcción e infraestructura. En cuanto a la filial de producción de tubos de acero en Argentina, de la que CAP es dueña a través de Intasa, ha mantenido un buen desempeño durante 2022, sumando resultados positivos al Grupo CAP, beneficiándose de buenas condiciones productivas y de mercado debido a que se mantienen altos niveles de demanda en un escenario de baja oferta de productos de acero

## II Resultados Consolidados

### i. Análisis de resultados

Los resultados del 3T22 en la compañía minera fueron menores a los del año anterior, debido principalmente a una disminución en el precio del mineral de hierro con respecto al 3T21, alcanzando un promedio de US\$ 115,5 por tonelada en su indicador de referencia IODEX Platts 65% Fe (desde un promedio de US\$ 190,0 por tonelada en 3T21), lo que no alcanzó a ser compensado por un aumento de 6,4% en los volúmenes despachados. En términos acumulados, para los nueve primeros meses de 2022, el precio del indicador de referencia IODEX Platts 65% alcanzó US\$ 148,1 por tonelada, 27,5% menos que en el mismo período de 2021, mientras que los despachos disminuyeron levemente en 0,6% respecto a lo registrado al cierre de septiembre del año anterior.

En el caso de CSH, la disminución en los precios internacionales del acero, sumado a un aumento en los costos de las principales materias primas para el proceso siderúrgico y a una reducción en los volúmenes despachados como consecuencia de la menor actividad en el sector de la construcción en Chile, se tradujo en un resultado negativo para CSH en 3T22. Esta menor actividad también impactó al Grupo de Procesamiento de Acero, que vio disminuidos sus márgenes debidos, principalmente, a una menor demanda por productos de acero en Chile y mayores costos de producción. Finalmente, el área de infraestructura registró resultados sin mayores variaciones y en línea con sus resultados históricos.

#### Principales cifras consolidadas 3T22 y 9m22:

	3Q21	3Q22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	683.492	614.014	-10%	2.770.269	2.162.162	-22%
EBITDA (miles de US\$)	232.716	104.916	-55%	1.509.264	699.864	-54%
Margen EBITDA (%)	34,0%	17,1%	-50%	54,5%	32,4%	-41%
Utilidad Neta (miles de US\$)	69.704	-7.137	-	600.966	208.339	-65%
Platts Fe 62% (US\$/ton)	163,0	103,3	-37%	176,5	127,3	-28%
Platts Fe 65% (US\$/ton)	190,0	115,5	-39%	204,3	148,1	-28%
Deuda Financiera Neta (miles de US\$)	-246.447	610.403				

#### Ingresos

Los ingresos del grupo CAP alcanzaron US\$ 614,0 millones en el tercer trimestre de 2022, 10,2% menores a los reportados en igual período de 2021. Esta disminución se debe principalmente a los menores precios de mineral de hierro, a pesar del aumento de 6,4% en los despachos de mineral de hierro. A lo anterior también se

suman los menores despachos en el segmento de producción de acero, que disminuyeron en un 18,6% y no alcanzaron a ser compensados por un leve aumento de 2,4% en su precio realizado. En la misma línea, los menores ingresos consolidados también reflejan la reducción en los despachos del segmento de procesamiento

de acero, que se redujeron en un 22,4%, y los menores precios realizados que bajaron un 4,6% en comparación con el mismo trimestre del año

anterior. El segmento de infraestructura por su parte no sufrió mayores variaciones.

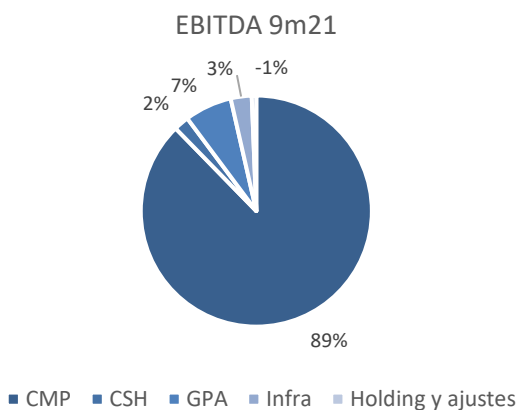
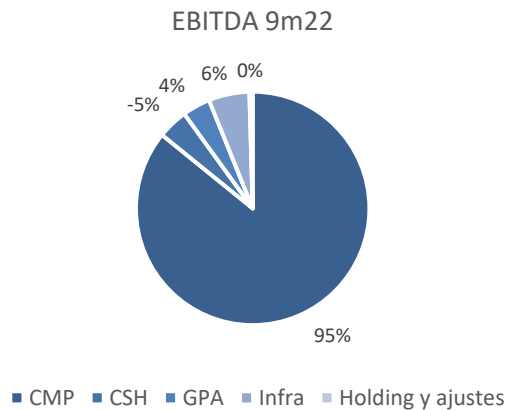
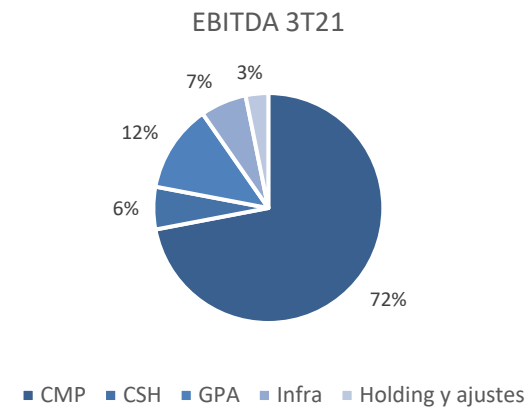
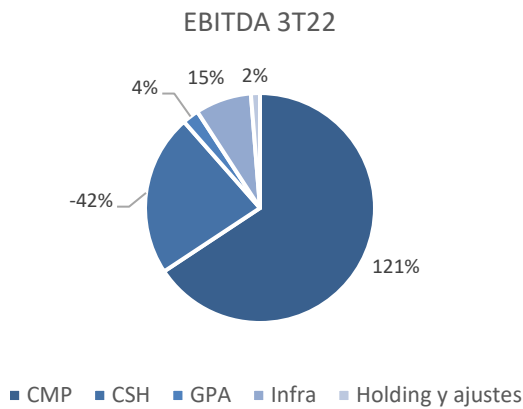
### EBITDA

El EBITDA consolidado entre julio y septiembre de 2022 alcanzó US\$ 104,9 millones, 54,9% menos que igual período del año anterior.

anterior, y por mayores costos de venta, reflejo de las mayores presiones inflacionarias que se han observado durante el año 2022.

Esta disminución se explica principalmente por la reducción de los ingresos explicada en el párrafo

La distribución de EBITDA por empresa se muestra en los siguientes gráficos:

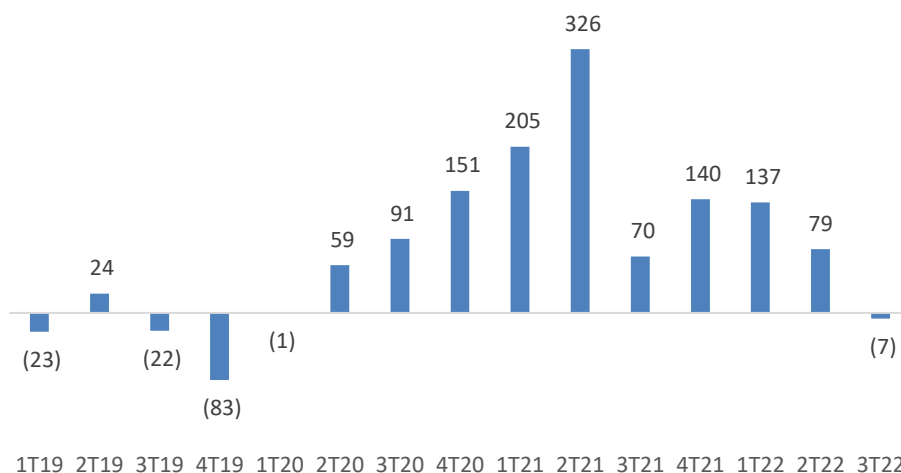


## Utilidad Neta

En el 3T22, se obtuvo una pérdida neta de US\$ 7,1 millones, inferior a la utilidad de US\$ 69,7 millones obtenida en el 3T21. Esta reducción es consecuencia principalmente de las pérdidas registradas tanto en el segmento de producción de acero como en el de procesamiento de acero, donde el primero se vio afectado por los menores despachos de productos de acero, y por el impacto de los elevados costos de materias primas y del reconocimiento de un ajuste por valor neto de realización sobre los inventarios, por US\$ 29,0 millones. En cuanto al negocio de

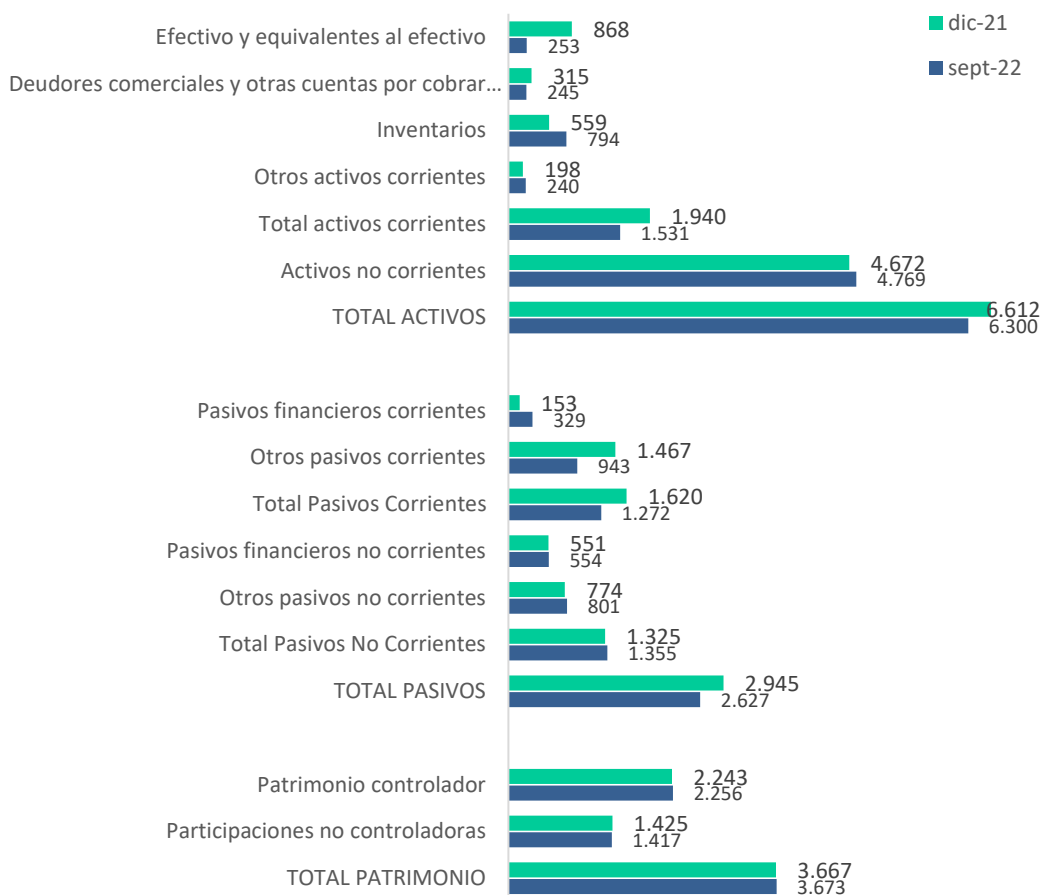
procesamiento de acero, a los ya mencionados menores despachos y mayores costos de producción debe sumarse una pérdida de US\$ 8,5 millones correspondiente al cierre de Signovial, una de las filiales del grupo Cintac en Perú. Con este resultado, la utilidad neta a septiembre de 2022 representa una caída de 65,3% con respecto a la registrada al cierre de septiembre de 2021.

Utilidad Neta (millones de US\$)



## ii. Análisis del balance consolidado

## Balance consolidado (US\$ millones)



Al 30 de septiembre de 2022, el total de activos corrientes disminuyó en 21,1% con respecto al 31 de diciembre de 2021, como consecuencia de una disminución de 70,9% en la cuenta de efectivo y equivalentes al efectivo, debido principalmente al pago de impuestos y dividendos durante el año, lo que fue parcialmente contrarrestado por un incremento en los inventarios de todos los segmentos de negocio del grupo, que en conjunto aumentó 42,0% en relación a diciembre de 2021.

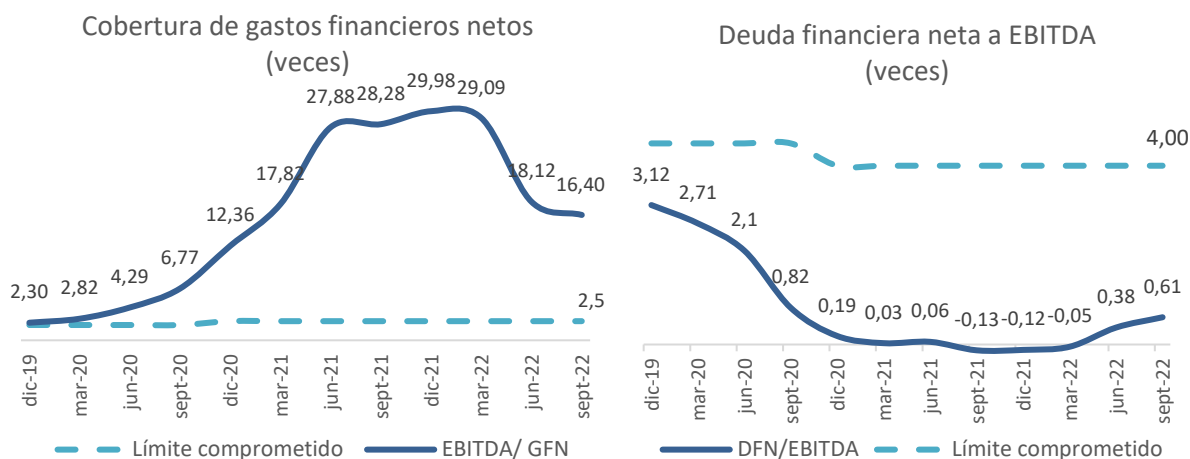
Por el lado de los activos no corrientes, estos aumentaron levemente en 2,1% con respecto a diciembre de 2021, principalmente debido al incremento de activos por derechos de uso y propiedades, planta y equipo.

Con ambos efectos, los activos totales cayeron 4,7% en relación con los reportados al cierre del 31 de diciembre 2021.



En el caso de los pasivos corrientes, estos disminuyeron 21,5%, principalmente producto de la disminución de impuestos por pagar y de cuentas por pagar a entidades relacionadas. En el caso de los pasivos no corrientes, hubo un incremento de 2,3%, como consecuencia del aumento en los pasivos por arrendamientos no corrientes, correspondiente principalmente al financiamiento de dos palas eléctricas en CMP. Con ambos efectos, el total de pasivos disminuyó en 10,8% entre el 31 de diciembre de 2021 y el 30 de septiembre de 2022.

Finalmente, el patrimonio del grupo se mantuvo prácticamente sin variación, llegando a los US\$ 3.673 millones.



Las principales métricas de crédito se han mantenido en niveles saludables para la compañía y lejos de sus respectivos *covenants* contractuales. La combinación del aumento en el endeudamiento financiero neto y la disminución en el EBITDA acumulado en los 12 meses previos, desde US\$ 1.905 millones al cierre de septiembre de 2021 a US\$ 1.004,4 millones al cierre de septiembre de 2022, resultó en una

disminución en la cobertura de gastos financieros netos, desde 29,98 a 16,40 veces para los últimos 12 meses, lejos del límite comprometido de 2,5 veces. En la misma línea, el índice de Deuda Financiera Neta / EBITDA también se incrementó, alcanzando las 0,61 veces y lejos de su límite comprometido de 4,0 veces.

### iii. Análisis del estado de flujo de efectivo

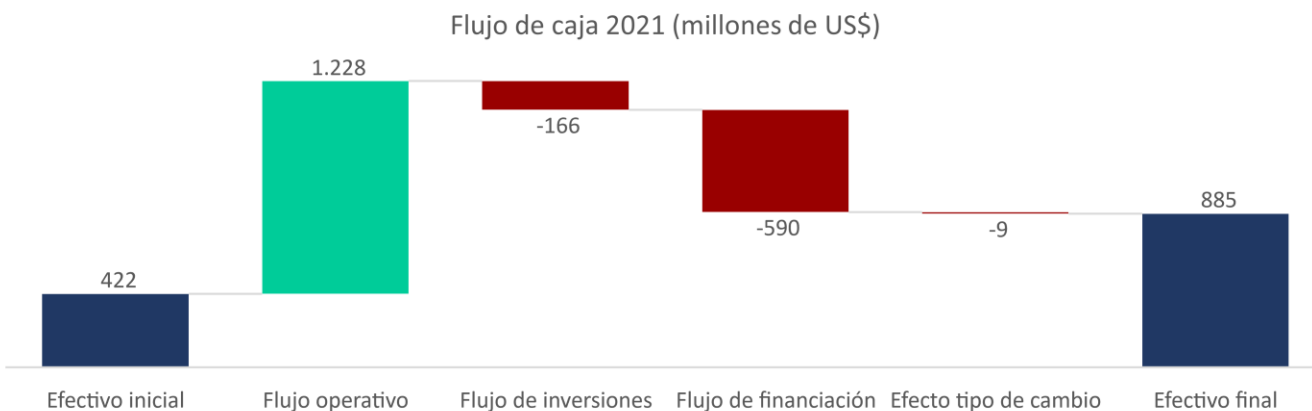
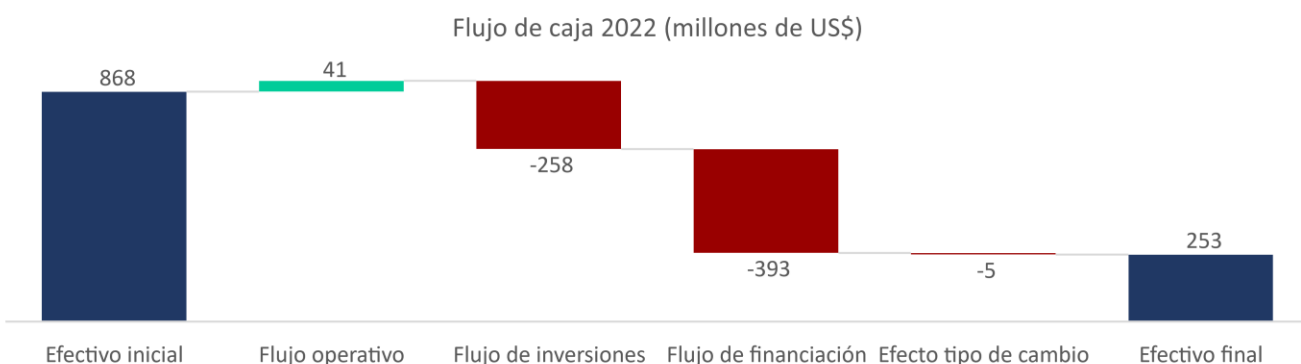
El flujo de caja operacional del año entre diciembre de 2021 y septiembre de 2022 muestra una entrada neta por US\$ 41,4 millones (vs. una entrada neta por US\$ 1.227,9 millones entre diciembre de 2020 y septiembre de 2021). La reducción en la generación de caja operacional se explica en gran medida por una menor recaudación por venta de bienes y servicios (US\$ 2.373,9 millones versus US\$ 2.837,1 millones al 30 de septiembre de 2021), que a su vez se explica por los menores precios de venta en el segmento minero, y por menores volúmenes en los segmentos de acero y procesamiento de acero. Adicionalmente

se registró un incremento en pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios (US\$ 1.789,1 millones versus US\$ 1.140,8 millones al cierre de septiembre de 2021), en parte reflejando las presiones inflacionarias ya mencionadas y el aumento en los niveles de inventarios de materias primas, materiales y repuestos, con el fin de asegurar el abastecimiento de insumos frente a posibles eventualidades en el mercado de suministros, distribución y logística.

En actividades de inversión, el flujo negativo de US\$ 257,5 millones (vs. salida neta por US\$ 166,0 millones en septiembre de 2021) se produce principalmente por las compras de propiedades, planta y equipos por US\$ 298,6 millones, contrarrestado en parte por entradas de efectivo por US\$ 35,2 millones, correspondientes a rescates de inversiones financieras.

El flujo de caja de financiación muestra una salida neta por US\$ 393,3 millones (versus una salida neta de US\$ 589,9 millones a septiembre de 2021), explicada principalmente por el pago de dividendos a accionistas de la Sociedad y de algunas filiales por US\$ 565,6 millones, por amortización de deuda financiera por US\$ 207,9 millones y por el pago de intereses financieros por US\$ 32,1 millones. En sentido contrario, se recibieron importes por nuevos créditos de largo y corto plazo por un monto de US\$ 414,8 millones.

Como resultado, el Grupo CAP muestra una disminución neta de efectivo y equivalentes al efectivo de US\$ 614,8 millones durante los primeros nueve meses de 2022, finalizando con una posición en efectivo de US\$ 252,7 millones al 30 de septiembre de 2022.



### III. Resultados por compañía

#### i. Compañía Minera del Pacífico (CMP)

##### a) Principales cifras financieras

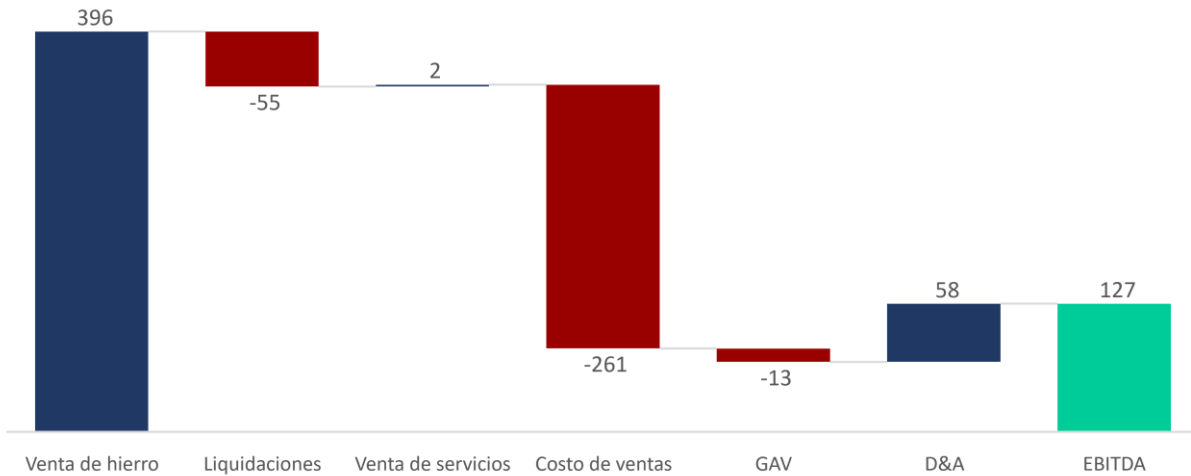
	3T21	3T22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	352.046	343.105	-3%	1.884.662	1.270.080	-33%
EBITDA (miles de US\$)	167.563	126.745	-24%	1.340.446	662.262	-51%
Margen EBITDA (%)	47,6%	36,9%	-22%	71,1%	52,1%	-27%
Utilidad Neta (miles de US\$)	66.859	47.480	-29%	761.826	343.105	-55%
Platts Fe 62% (US\$/ton)	163,0	103,3	-37%	176,5	127,3	-28%
Platts Fe 65% (US\$/ton)	190,0	115,5	-39%	204,3	148,1	-28%
Despachos (millones de ton)	3,9	4,1	6%	11,8	11,8	-1%

Durante 3T22, se registraron despachos en línea con lo presupuestado, y que superaron en un 6,4% a los reportados en el mismo trimestre del año anterior, mientras que el precio del mineral de hierro disminuyó 39% con respecto a igual período del año pasado. Dado este escenario, las cifras de ingresos, EBITDA y utilidad neta cayeron al compararlos con el 3T21, en 3%, 24% y 29%, respectivamente.

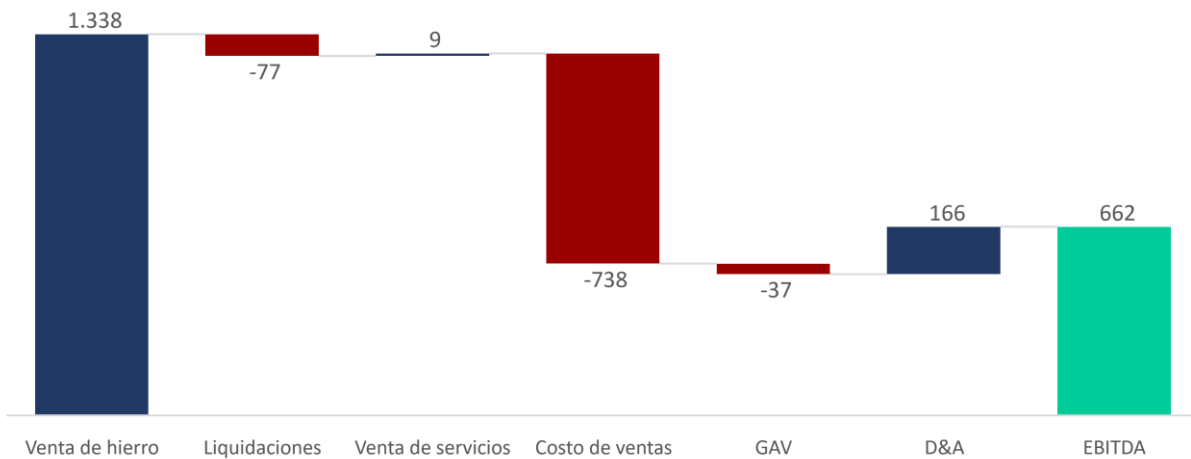
A nivel acumulado, se mantiene una tendencia de menores resultados, debido principalmente a la disminución en el precio del mineral de hierro.

La disminución de 28% en el precio del mineral de hierro desde el 2T22 hasta el 3T22, que según el indicador de referencia Platts 65% Fe CFR China pasó desde US\$ 160,3 por tonelada a US\$ 115,5 por tonelada, sumado a la tendencia a la baja que se mantuvo durante las semanas posteriores, se tradujeron en un efecto de liquidaciones de precios y *mark-to-market* negativo por US\$ 55 millones en el 3T22, llegando a un acumulado de US\$ -77 millones para los primeros nueve meses de 2022.

Composición EBITDA 3T22 (millones de US\$)



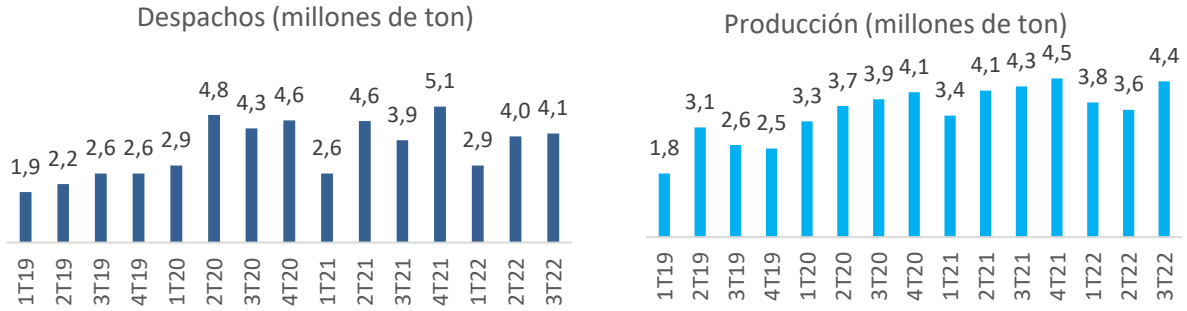
Composición EBITDA 9m22 (millones de US\$)



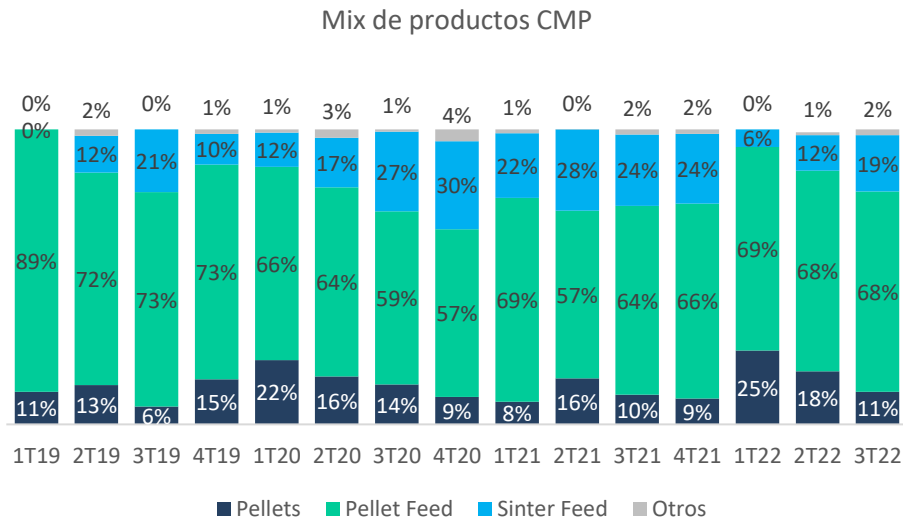
### b) Producción y despachos

Los despachos del 3T22 alcanzaron las 4,1 millones de toneladas, un 6,4% superior a lo despachado en el mismo período de 2021. Con respecto a la producción minera, esta alcanzó

las 4,4 millones de toneladas, superando en un 3,4% a los niveles de producción del 3T21. Con esto, el nivel de inventarios al finalizar septiembre alcanzó 1,3 millón de toneladas.



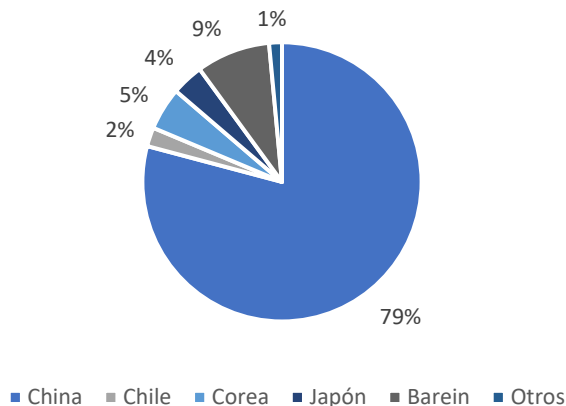
El mix de productos varía trimestre a trimestre de acuerdo con las condiciones comerciales y de mercado existentes.



Al revisar las ventas por destino al 3T22, las exportaciones alcanzaron 4,0 millones de toneladas, de las cuales el 90% corresponden al mercado asiático, destacando las ventas a China que representaron el 79% del total de las ventas del trimestre.

El detalle de los despachos por destino se puede ver en el siguiente gráfico:

Despachos 3T22 por destino

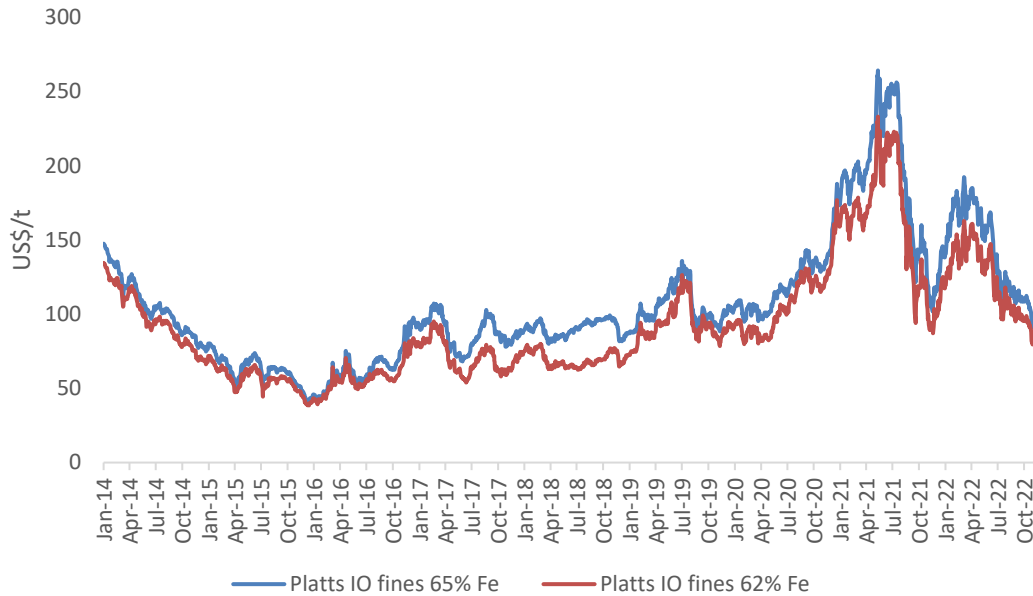


### c) Precios

Entre julio y septiembre de 2022 se observó una disminución en el precio del indicador IODEX Platts 65% Fe, que pasó desde un promedio de US\$ 160,3 por tonelada en 2T22 a US\$ 115,5 por tonelada en 3T22. Esta variación de precio del indicador de referencia produjo un ajuste negativo por liquidaciones finales de ventas y efecto *mark-to-market* de US\$ 55 millones para el trimestre, resultando en un precio realizado de US\$ 83,1 por tonelada para el 3T22.

La reducción de precios observada durante el 3T22 es consecuencia principalmente de una

menor actividad en el sector siderúrgico en China, donde según las cifras publicadas por *World Steel Association* su producción de acero disminuyó 3,4% en los 9 primeros meses de este año, en comparación con lo registrado de enero a septiembre de 2021. Lo anterior responde a los efectos que ha tenido el covid-19 y la política china de cero tolerancia al mismo, con constantes anuncios de *lockdowns* que han impedido disipar la incertidumbre sobre la reactivación de la economía, y al mismo tiempo impactando negativamente al mercado de la construcción en China.



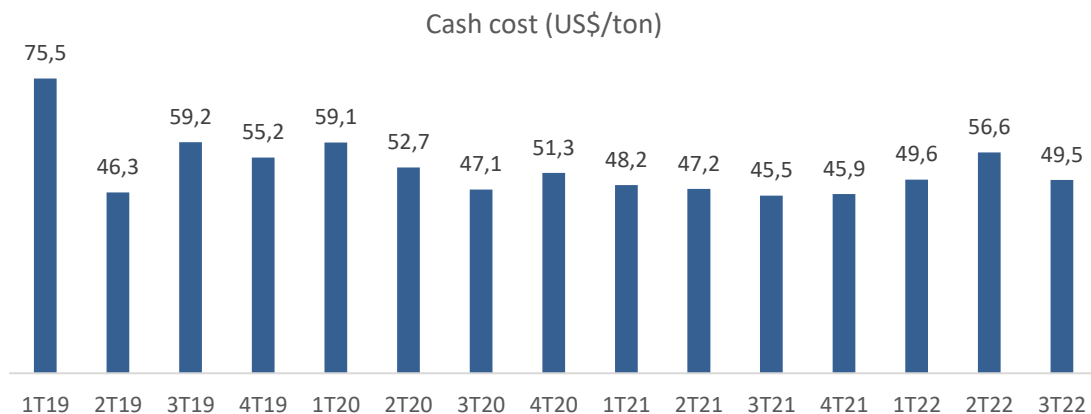
Fuente: S&P Global Platts

#### d) Costos

Tanto los costos operacionales unitarios como el *cash cost* del segmento minero tuvieron un incremento de 10,4% y 8,8% respectivamente durante el tercer trimestre de 2022, en comparación con igual período de 2021.

El *cash cost* del 3T22 alcanzó US\$ 49,5 por tonelada, 12,5% menos que lo reportado en

el 2T22 y acercándose a los niveles del 1T22. Lo anterior refleja los esfuerzos de la compañía minera por controlar las presiones inflacionarias y alza de materias primas que se han observado en la industria, para acercarse al *guidance* anual de *cash cost* que se actualizó al finalizar el primer semestre, desde US\$ 40 - 45 por tonelada a US\$ 47 - 52 por tonelada.



## ii. Compañía Siderúrgica Huachipato (CSH)

## a) Principales cifras financieras

	3T21	3T22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	192.443	158.735	-18%	521.160	521.642	0%
EBITDA (miles de US\$)	13.907	-43.994	-	32.465	-32.364	-
Margen EBITDA (%)	7%	-28%	-	6%	-6%	-
Utilidad Neta (miles de US\$)	3.800	-42.094	-	2.286	-51.149	-

Durante el tercer trimestre de 2022, CSH vio afectados sus márgenes por un menor nivel de ingresos, gatillado principalmente por menores despachos de productos de acero como resultado de una menor actividad en el sector de la construcción en Chile, afectando en particular los volúmenes de barras de construcción. Asimismo, los márgenes también se vieron reducidos por

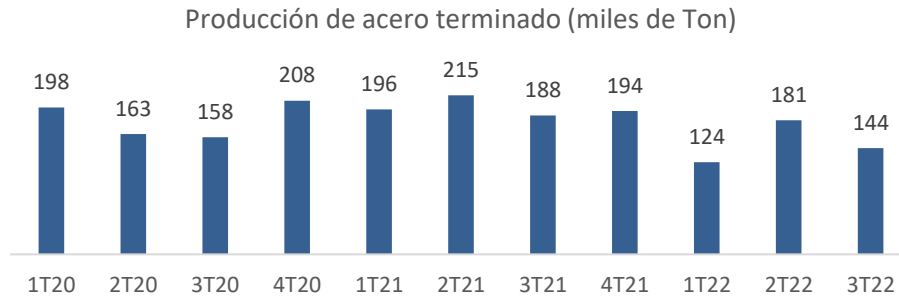
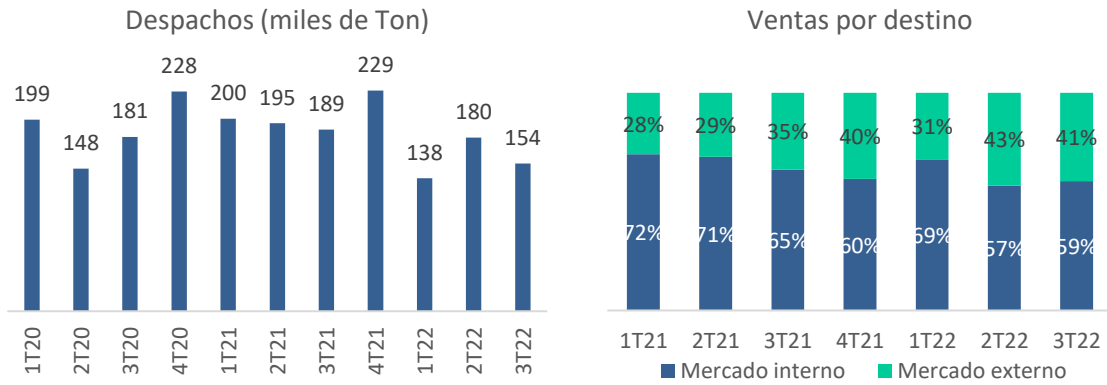
un aumento en los costos, como consecuencia del alza en el precio de los pellets de mineral de hierro, y por el reconocimiento de un ajuste por valor neto de realización sobre los inventarios. Con esto, CSH obtuvo una pérdida neta de US\$ 42,0 millones en el 3T22, que se compara con una utilidad neta de US\$ 3,8 millones en el mismo período del año anterior.

## b) Producción y despachos

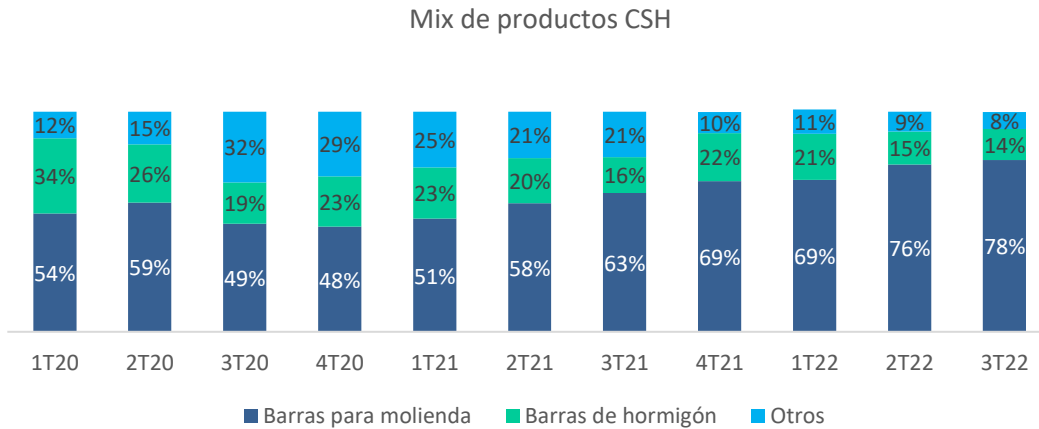
En el 3T22, las ventas de acero alcanzaron 154 mil toneladas, 18,6% menores a las reportadas en el 3T21. La producción disminuyó 23,4%, desde 188 mil toneladas en 3T21 a 144 mil toneladas en 3T22. En ambos casos la menor cantidad despachada y producida, se relaciona principalmente con la menor actividad del sector de la construcción, impactando los volúmenes de

barras de hormigón. Cabe destacar que CSH continúa sus esfuerzos por una menor dependencia de la economía local a través de la exportación de barras de molienda y aceros especiales a otros países de la región, como se puede observar en el gráfico de ventas por destino, donde sus exportaciones han aumentado desde 35% en 3T21 a 41% en 3T22.





La compañía mantiene sus esfuerzos en la optimización de su mix de productos, orientándose a aceros especiales con mayor valor agregado y margen, en particular barras de molienda para la minería, que además es sector menos expuesto a los vaivenes de la economía. Esto se observa en el mix de productos, donde en el 3T22 las barras de molienda representaron 78% de las ventas de CSH, desde el 63% que representó en 3T21.

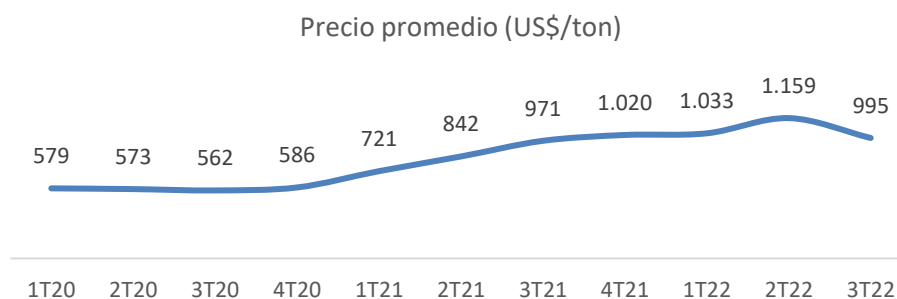


## c) Precios

Para el período entre julio y septiembre, CSH promedió un precio de venta de productos de acero de US\$ 995 por tonelada, 2,4% mayor al obtenido en 3T21. Si bien los precios promedio en 2022 se han mantenido por sobre los registrados en 2021, a partir del 2T22 la tendencia en los precios del acero ha ido a la baja, principalmente por el contexto económico en China, donde la demanda se ha visto afectada

principalmente por el efecto de las políticas cero Covid que han implementado las autoridades, y que han afectado a los sectores de bienes raíces y construcción.

En términos acumulados, a septiembre el precio realizado alcanzó los US\$ 1.069 por tonelada, 26,9% mayor a los US\$ 842 por tonelada de los primeros nueve meses de 2021.

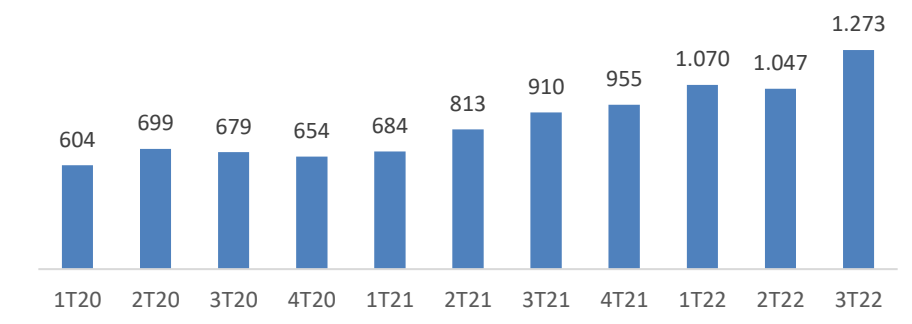


## d) Costos

En el tercer trimestre de 2022 los costos de producción unitarios de acero aumentaron en comparación a lo observado en 2021, como resultado del aumento en el precio de los pellets de mineral de hierro, los elevados costos de inventarios de materias primas y productos semiterminados, y al

reconocimiento de un ajuste por valor neto de realización sobre los inventarios por US\$ 29,0 millones. Al compararlo con el 3T21, notamos un incremento de 40% mientras que a nivel acumulado, el aumento de costos alcanzó un 40,9%.

Costo de producción (US\$/ton)



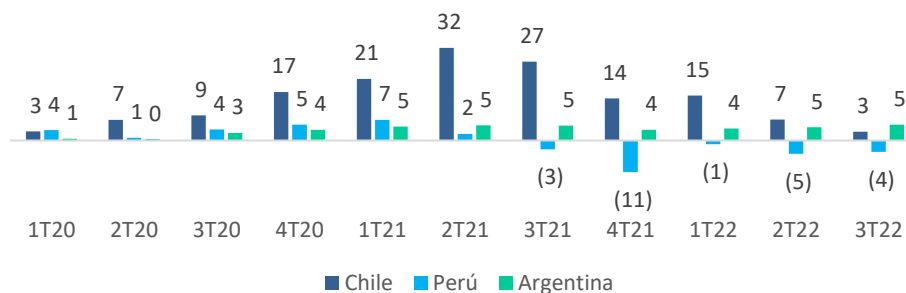
### iii. Grupo de Procesamiento de Acero (GPA)

#### a. Principales cifras financieras

	3T21	3T22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	167.294	125.773	-25%	485.684	437.274	-10%
EBITDA (miles de US\$)	28.717	4.464	-84%	101.205	29.847	-71%
Margen EBITDA (%)	17%	4%	-79%	21%	7%	-67%
Utilidad Neta (miles de US\$)	15.200	-15.376	-	50.145	-9.251	-

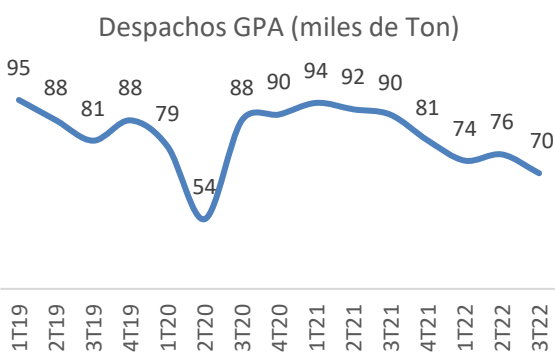
Los ingresos del trimestre disminuyeron 25% respecto a igual período de 2021, principalmente debido al debilitamiento del sector construcción, tanto en Chile como en Perú. En la misma línea, el EBITDA disminuyó con respecto al mismo período del año anterior en un 84%, mientras que se registró una pérdida neta de US\$ 15,4 millones, en comparación con la utilidad neta de US\$ 15,2 millones registrada en el 3T21. Cabe mencionar que dicha pérdida incorpora US\$ 8,5 millones como costo de cierre de Signovial, una de las filiales del grupo Cintac en Perú. De manera adicional a la menor actividad en el sector construcción, los menores resultados también se vieron impactados por un incremento en el precio de las materias primas, producto del desfase que se produjo entre el abastecimiento de material prima para satisfacer la demanda proyectada, y la venta de productos de acero, en un período de precios con tendencia a la baja.

## EBITDA por país (millones de US\$)

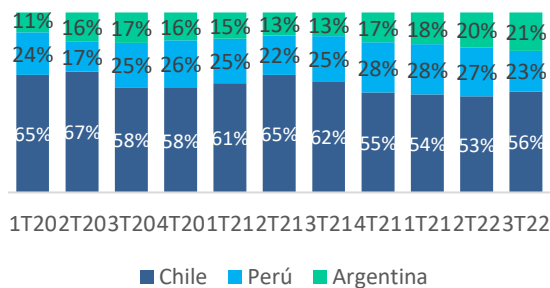


## b. Despachos

Los despachos del 3T22 alcanzaron 70 mil toneladas, 22% menos que los despachos de igual trimestre de 2021. La caída en despachos se explica principalmente por una disminución en la actividad de construcción en Chile y Perú, que no alcanzó a ser compensado por mayores despachos en Argentina. En el acumulado de los primeros nueve meses del año, la disminución en los despachos fue de un 20%, desde 276 mil toneladas al cierre de septiembre 2021, a 220 mil toneladas al 30 de septiembre de 2022.

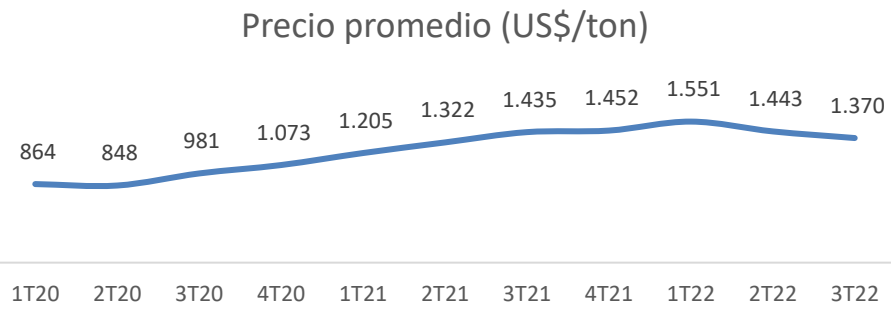


## Despachos por país



## c. Precios

En el 3T22 se mantuvo la tendencia a la baja en el precio realizado, en línea con la tendencia en los precios internacionales del acero, alcanzando un precio de US\$ 1.370 por tonelada, 5% menor al registrado en el mismo período de 2021. Para el período acumulado, se registra un precio promedio de US\$ 1.456 por tonelada, 10% mayor a los US\$ 1.319 por tonelada de 2021.



## iv. Infraestructura

## a. Principales cifras financieras

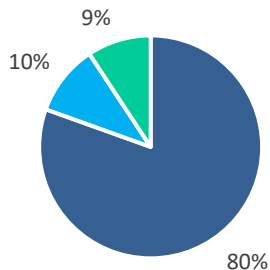
	3T21	3T22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	24.203	25.702	6%	73.819	73.772	0%
EBITDA (miles de US\$)	15.123	15.252	1%	44.836	43.581	-3%
Margen EBITDA (%)	62%	59%	-5%	61%	59%	-3%
Utilidad Neta (miles de US\$)	5.779	6.244	8%	17.611	17.013	-3%

Los ingresos del tercer trimestre de 2022 alcanzaron US\$ 25,7 millones, levemente superior a los US\$ 24,2 millones obtenidos en igual período de 2021. El EBITDA alcanzó US\$ 15,3 millones y la utilidad neta US\$ 6,2 millones, cifras 1% y 8% mayor a las

obtenidas durante julio y septiembre de 2021.

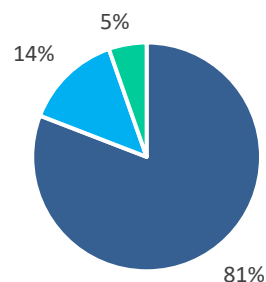
El aporte de cada empresa al ingreso, EBITDA y utilidad del segmento se puede observar en los siguientes gráficos:

Ingresos por compañía 3T22



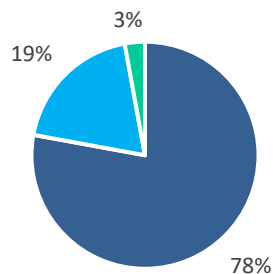
■ Aguas CAP ■ Tecnocap ■ Puerto Las Losas

EBITDA por compañía 3T22



■ Aguas CAP ■ Tecnocap ■ Puerto Las Losas

Utilidad por compañía 2T22



■ Aguas CAP ■ Tecnocap ■ Puerto Las Losas

Durante 3T22, las filiales de infraestructura Cleanairtech y Tecnocap totalizaron una producción de 2,1 millones de metros cúbicos de agua desalinizada y transmitieron 67,0 GWh de energía eléctrica, respectivamente. Con esto, su contribución a los ingresos del Grupo CAP, incluyendo ingresos de Puerto Las Losas, alcanzó US\$ 25,7 millones.

