



# CAP S.A.

Press Release 2T22





## Contenidos

Destacados 2T 2022	.....	2
I. Contexto de mercado	.....	3
II. Resultados Consolidados		
i. Análisis del estado de resultados	.....	4
ii. Análisis del balance consolidado	.....	7
iii. Análisis de flujo efectivo	.....	9
III. Resultados por compañía		
i. Compañía Minera del Pacífico (CMP)	.....	10
ii. Compañía Siderúrgica Huachipato (CSH)	.....	15
iii. Grupo procesamiento de acero (GPA)	.....	18
iv. Infraestructura	.....	21

## Destacados 2T 2022

### **CMP nuevamente reconocido como mejor pagador a Pymes en 2T22**

Manteniendo su buena relación con empresas locales, CMP fue reconocida como la empresa con mejor comportamiento de pago a pequeñas y medianas empresas en la industria minera y a su vez a nivel nacional



### **CORFO y CAP firman acuerdo de cofinanciamiento para proyecto de Hidrógeno Verde**

El proyecto "H2V CAP" es uno de los 6 proyectos seleccionados por CORFO para cofinanciar la generación de Hidrógeno Verde en el país, aportando con un monto de US\$ 3,6 millones

### **Gerente General de CMP es reconocido por su compromiso con la inclusión y el liderazgo femenino**

Fundación Hay Mujeres reconoció a 15 hombres por su compromiso de ejercer acciones que promueven la participación de mujeres en espacios de decisión y debate público, incluyendo a Francisco Carvajal, Gerente General de CMP



### **CMP es premiada por ser la minera con mejor desempeño en seguridad durante 2021**

El premio fue otorgado por el Comité Regional de Seguridad Minera en la categoría "Mejor Gestión de Seguridad del Año 2021", reconociendo el compromiso con el desarrollo de una industria minera segura, sostenible e inclusiva

## I Contexto de mercado

Durante el segundo trimestre de 2022 continuó la tendencia observada durante los primeros meses del año, donde los altos niveles de inflación se mantuvieron como uno de los principales desafíos para los distintos bancos centrales del mundo, que han reaccionado con subidas generalizadas de tasas de interés como principal medida para contener la inflación en curso. Adicionalmente, el conflicto entre Rusia y Ucrania que estalló a fines de febrero, aún se mantiene vigente, contribuyendo a las mencionadas presiones inflacionarias por el alza en los precios de distintos *commodities* en los cuales Rusia y Ucrania tienen un grado de influencia importante.

En minería de hierro, durante el primer semestre de 2022 CMP continuó operando sin mayores interrupciones en cada una de sus faenas productivas, manteniendo niveles de producción y despachos según lo esperado, y alineados con el objetivo anual de 16,3 millones de toneladas.

En el ámbito comercial externo, los clientes asiáticos, principalmente los chinos, mantienen una alta demanda por los concentrados magnéticos de alta ley que produce CMP, de sinter feed con 62% a 64% de Fe, de pellet feed con 65% a 69% de Fe y de pellets con 65% a 67% de Fe, lo que ha acrecentado los premios capturados por nuestros productos. Sin embargo, a partir de abril de este año el mercado global del hierro comenzó a experimentar una baja en los niveles de precio, en comparación con los que venían registrándose durante los primeros tres meses del año. La principal razón se encontraría del lado de la demanda, y en particular en China, donde la aparición de nuevas cepas de Covid y las exigentes políticas de cero tolerancia al virus han generado altos niveles de desconfianza e incertidumbre en la reactivación de sus distintos sectores económicos. De estos últimos se ha visto particularmente afectado el sector inmobiliario, impactando a su vez al sector siderúrgico, donde menores precios y mayores costos han reducido sus márgenes, sus niveles de producción, y por extensión la demanda por hierro. A lo anterior se suma el crecimiento del PIB Chino reportado para el segundo trimestre de este año, que alcanzó 0,4% en comparación con el mismo trimestre del año pasado, lejos de las expectativas del mercado y del 4,8% que se había registrado en el primer trimestre del año. Con esto, el objetivo de crecimiento anual de 5,5% anunciado por China a principios de marzo se transforma en un desafío importante para sus autoridades.

En el sector siderúrgico, y en línea con lo recientemente mencionado sobre la situación en la economía china, se observó en el segundo trimestre de este año una reversión a la tendencia alcista registrada por los principales indicadores internacionales para el precio del acero durante el primer trimestre. Lo anterior, sumado a los aumentos en los costos de operación de las compañías siderúrgicas, ha contribuido a una contracción en los márgenes operacionales del sector.

Las actividades del negocio de Procesamiento de Acero, por su parte, se ajustan a los niveles de crecimiento e inversión de las economías donde participa y a sus propios esfuerzos en eficiencia e innovación. En lo corrido de 2022, Cintac ha experimentado una disminución en la demanda por productos de acero, tanto en Chile como en Perú, con respecto a 2021, lo que, junto a la disminución de márgenes de venta debido a presiones de mayores costos de acero, han resultado en una disminución en las ventas y los resultados de este segmento. Por otro lado, la incorporación de Promet ha representado un importante aporte, particularmente en una línea de negocios (soluciones constructivas modulares) con

muy buenas perspectivas de crecimiento y desarrollo futuro. La filial de producción de tubos de acero en Argentina, de la que CAP es dueña a través de Intasa, se ha beneficiado de buenas condiciones de mercado y buen desempeño operativo, y ha obtenido resultados acordes con ello.

## II Resultados Consolidados

### i. Análisis de resultados

Los resultados del 2T22 reflejaron un menor desempeño en la compañía minera, debido principalmente a una disminución en el precio del mineral de hierro con respecto al 1T22, alcanzando un promedio de US\$ 160,3 por tonelada en su indicador de referencia IODEX Platts 65% Fe (desde un promedio de US\$ 169,7 por tonelada en 1T22), y a un nivel de ventas levemente bajo a lo presupuestado para el segundo trimestre del año, debido al retraso en el carguío de una nave que será regularizado durante el 3T22. Con esto, para el primer semestre de 2022, el precio del indicador de referencia IODEX Platts 65% alcanzó US\$ 165,0 por tonelada, 18% menos que en el primer semestre de 2021, y los despachos disminuyeron en 4% respecto a lo registrado en el mismo período de 2021.

En el caso de CSH, el incremento en los precios del acero sumado a la estabilización de la operación luego del incidente del Alto Horno N°2 en febrero pasado, se tradujo en un resultado positivo para la siderúrgica en 2T22. Para el Grupo de Procesamiento de Acero, se mantuvo la tendencia de disminución de márgenes debido, principalmente, a una menor demanda por productos de acero en Chile y mayores costos de producción. Finalmente, el área de infraestructura se mantuvo alineada con sus resultados históricos.

Principales cifras consolidadas 2T22 y 6m22:

	2Q21	2Q22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	1.268.717	760.986	-40%	2.086.777	1.548.148	-25%
EBITDA (miles de US\$)	816.952	228.709	-72%	1.276.548	594.946	-53%
Margen EBITDA (%)	64%	30%	-34%	61%	38%	-23%
Utilidad Neta (miles de US\$)	325.842	78.939	-76%	531.262	215.476	-59%
Platts Fe 62% (US\$/ton)	211,7	137,9	-35%	183,5	140,0	-24%
Platts Fe 65% (US\$/ton)	232,3	160,3	-31%	200,0	165,0	-18%
Deuda Financiera Neta (miles de US\$)	108.031	429.506	298%			

## Ingresos

Los ingresos del grupo CAP alcanzaron US\$ 761,0 millones en el segundo trimestre de 2022, 40,0% menos que en igual período de 2021. Esta disminución se debe principalmente a una alta base de comparación de 2021, como consecuencia de precios del mineral de hierro que alcanzaron máximos históricos, y a una disminución de 13,0% en los despachos de esta línea de negocio, respecto al mismo período del

año 2021. Esta misma tendencia tuvo el área de procesamiento del acero donde sus ingresos disminuyeron 6,0% debido a menores despachos en el trimestre. Los menores ingresos en ambos segmentos fueron levemente compensados por mayores ingresos en los negocios de producción de acero e infraestructura, que tuvieron un incremento de 21,3% y 0,4%, respectivamente, en relación a 2T21.

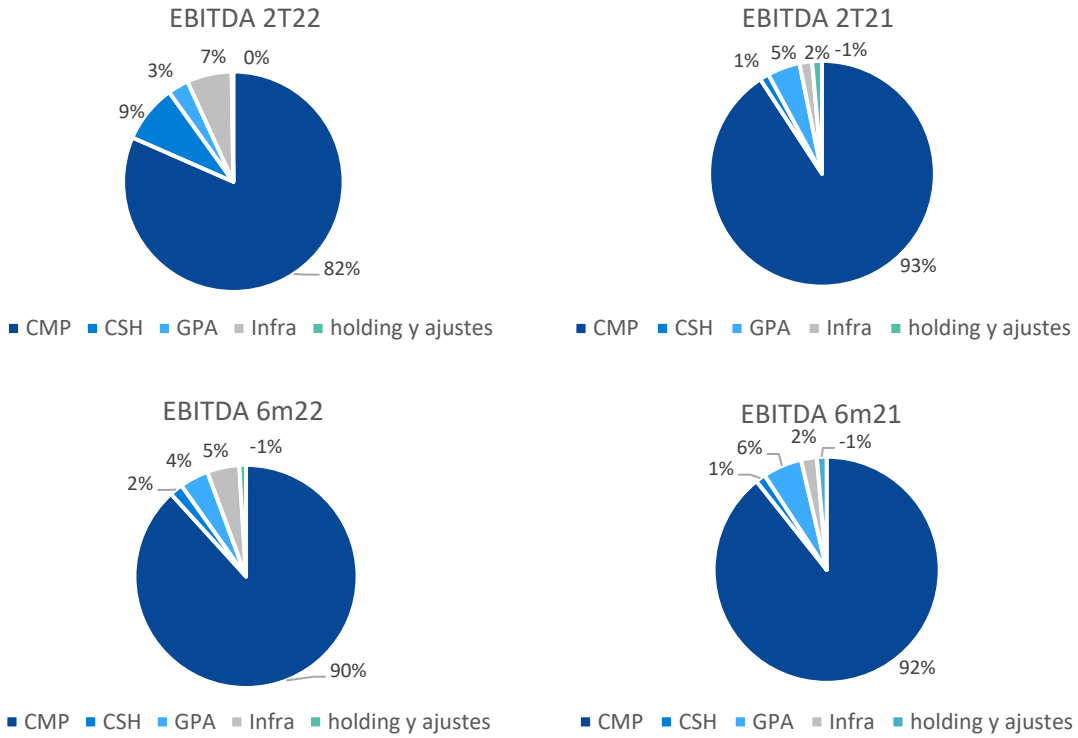
## EBITDA

El EBITDA consolidado entre abril y junio de 2022 alcanzó US\$ 228,7 millones, 72% menos que igual período del año anterior.

Esta disminución se explica principalmente por los segmentos de minería y procesamiento del

acero, donde las bases de comparación respecto a 2T21 comprendían un escenario históricamente alto en precios y despachos.

La distribución de EBITDA por empresa se muestra en los siguientes gráficos:

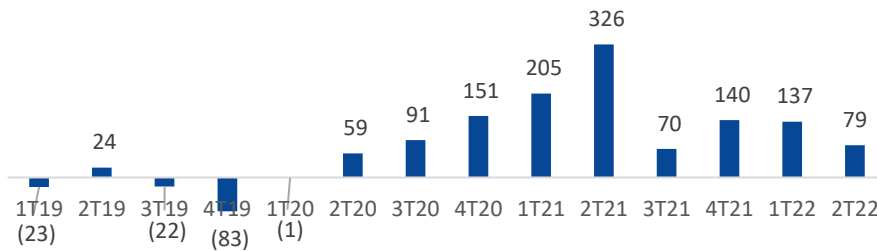


### Utilidad Neta

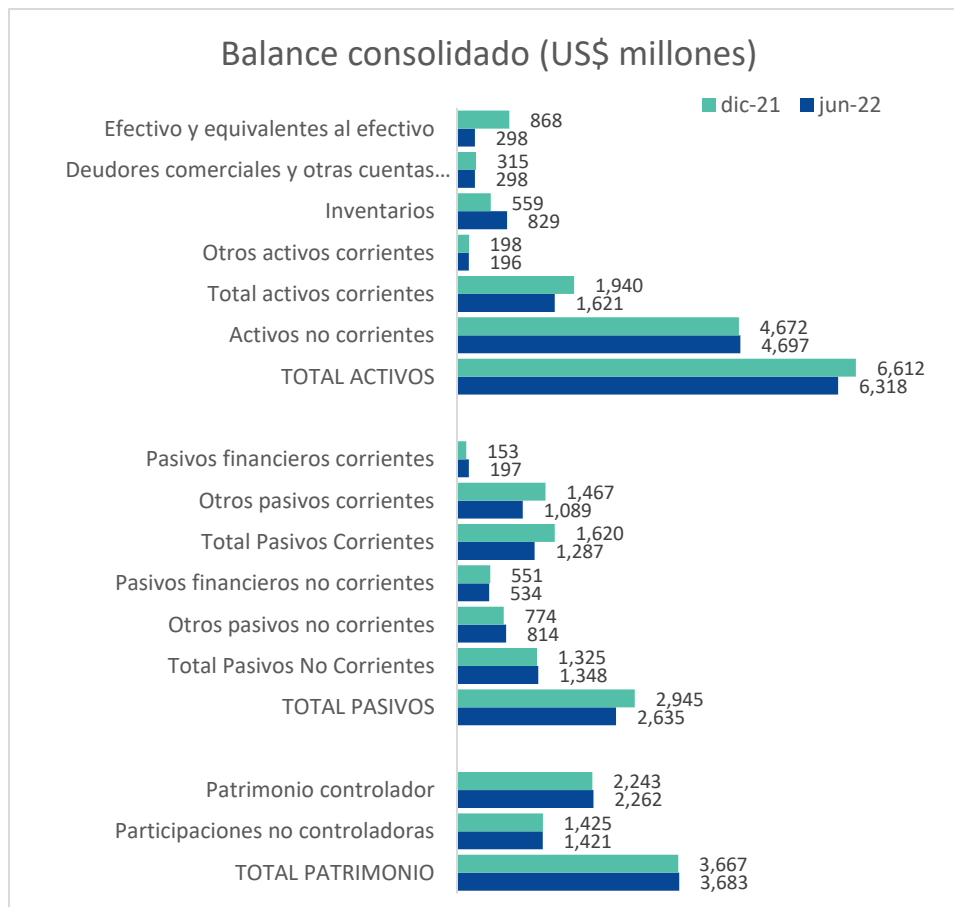
En el 2T22, se obtuvo una utilidad neta de US\$ 78,9 millones, 75,8% inferior a la utilidad de US\$ 325,8 millones obtenida en el 1T21. Esta disminución es consecuencia principalmente de una reducción en los precios de los *commodities* en el mundo y a mayores costos operacionales

debido a presiones inflacionarias. Con este resultado, la utilidad neta a junio de 2022 representa una caída de 59% con respecto a la registrada al cierre de junio de 2021.

### Utilidad Neta (millones de US\$)



## ii. Análisis del balance consolidado



Al 30 de junio de 2022, el total de activos corrientes disminuyó en 16,5% con respecto al 31 de diciembre de 2021, impulsado por una disminución de 65,7% en la cuenta de efectivo y equivalentes al efectivo, debido al pago de impuestos y dividendos durante 2T22, lo que fue parcialmente contrarrestado por un incremento en los inventarios de todos los segmentos de negocio del grupo, que en conjunto aumentó 48,3% en relación a diciembre de 2021.

Por el lado de los activos no corrientes, estos se mantuvieron casi sin variación, aumentando levemente en 0,5% con respecto a diciembre de 2021, principalmente debido al incremento de activos por derechos de uso.

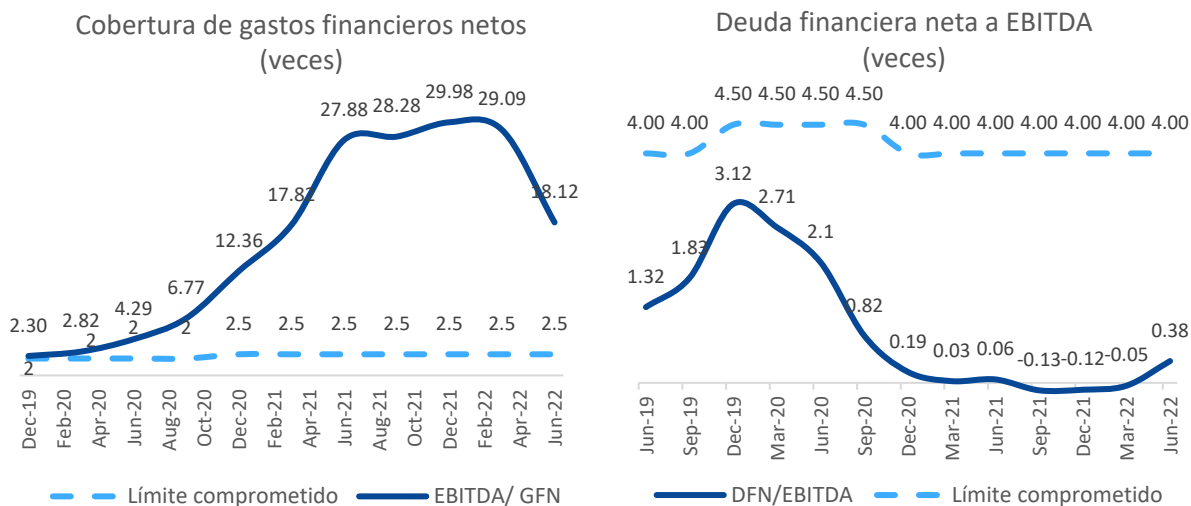
Con ambos efectos, los activos totales cayeron 4,5% en relación al 31 de diciembre 2021.

En el caso de los pasivos corrientes, estos disminuyeron 20,6%, principalmente producto de la disminución de impuestos por pagar y de cuentas por pagar a entidades relacionadas. En el caso de los pasivos no corrientes, hubo un incremento de 1,8%, como consecuencia de mayores pasivos por arrendamientos no



corrientes. Con ambos efectos, el total de pasivos disminuyó en 10,5% entre el 31 de diciembre de 2021 y el 30 de junio de 2022.

Finalmente, el patrimonio del grupo se mantuvo prácticamente sin variación, llegando a los US\$ 3.683 millones.



Las principales métricas de crédito se han mantenido en niveles saludables para la compañía y lejos de sus respectivos *covenants* contractuales. Dada la disminución de caja en 2T22, la cobertura de gastos financieros disminuyó desde 29,09 veces en marzo de 2022 a 18,12 veces al 30 de junio de 2022, aún lejos

del límite comprometido de 2,5 veces. El índice de Deuda Financiera Neta / EBITDA también se incrementó debido a la disminución de caja del período, alcanzando las 0,38 veces y lejos de su límite comprometido de 4,0 veces.

### iii. Análisis del estado de flujo efectivo

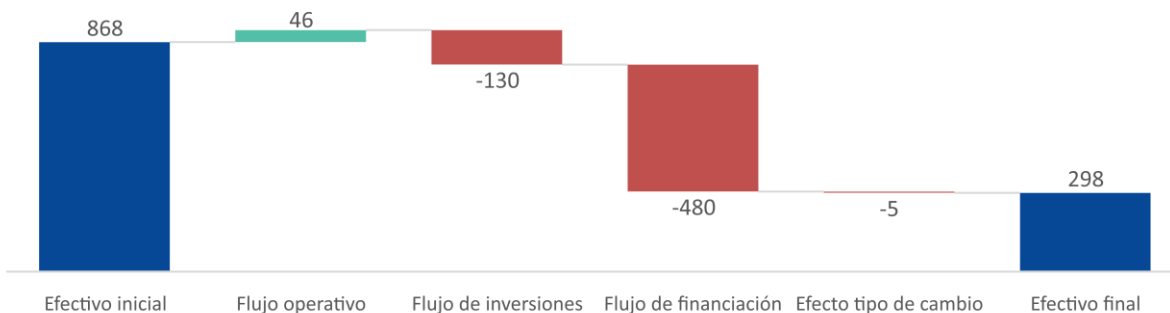
El flujo de caja operacional del año entre diciembre de 2021 y junio de 2022 muestra una entrada neta por US\$ 45,7 millones (vs. entrada neta por US\$ 592,1 millones entre diciembre de 2020 y junio de 2021). La disminución en el flujo de caja operacional se explica, en gran medida, por mayores pagos a proveedores por 364,0 millones y a un mayor pago de impuestos por US\$ 112,3 millones.

En actividades de inversión, el flujo negativo de US\$ 130,3 millones (vs. salida neta por US\$ 58,9 millones en junio de 2021) se produce principalmente mayores inversiones en depósitos a plazo y otros instrumentos financieros y por incremento en compras de propiedades, planta y equipos del segmento minero.

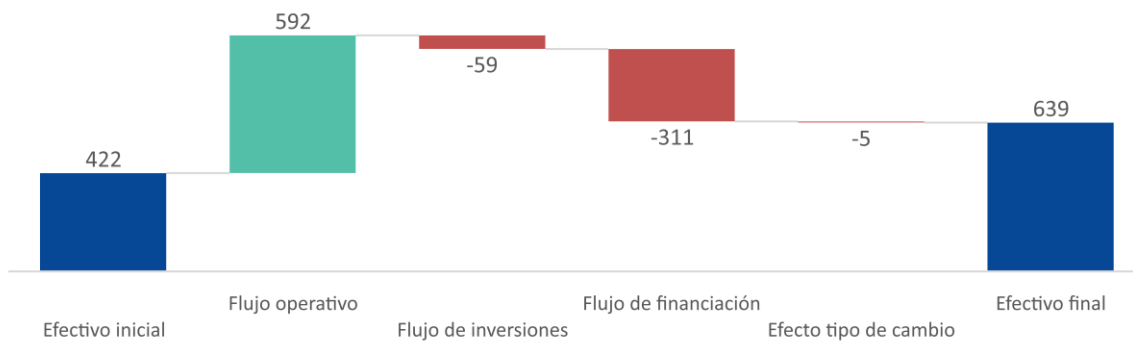
El flujo de caja de financiación muestra una salida neta por US\$ 480,3 millones (versus una salida neta de US\$ 311,1 millones a junio de 2022), explicado principalmente por incremento en el pago de dividendos por US\$ 171,2 millones.

Como resultado, el Grupo CAP muestra una disminución neta de caja de US\$ 569,9 millones durante 2022, finalizando con un saldo de caja de US\$ 297,6 millones al 30 de junio de 2022, esto es 53,4% menor al saldo de caja de junio de 2021.

Flujo de caja 2022 (millones de US\$)



Flujo de caja 2021 (millones de US\$)



### III. Resultados por compañía

#### i. Compañía Minera del Pacífico (CMP)

##### a) Principales cifras financieras

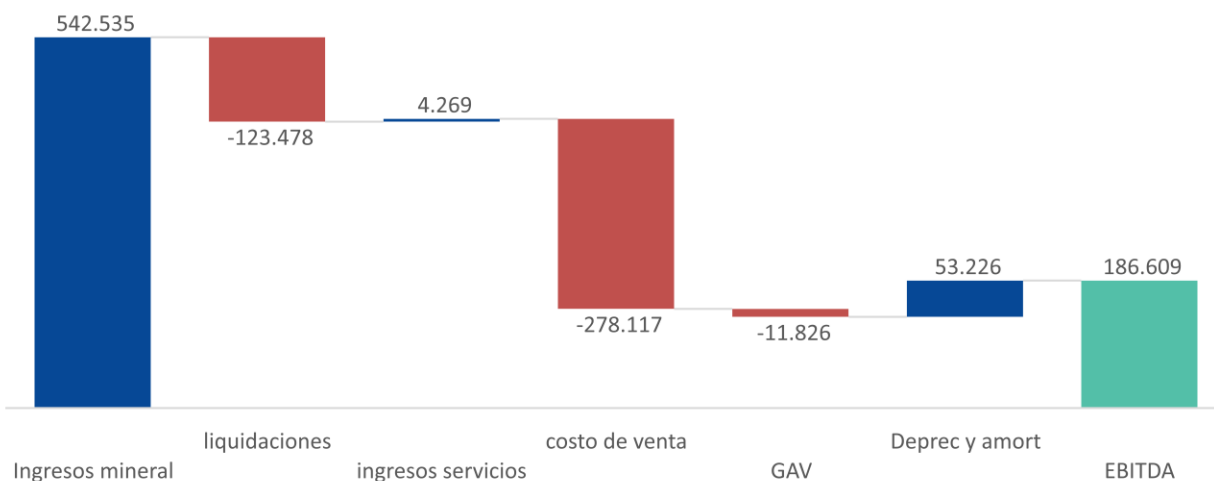
	2T21	2T22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	988.383	423.326	-57,2%	1.532.616	926.975	39,5%
EBITDA (miles de US\$)	763.034	186.610	-76%	1.172.882	535.517	-54%
Margen EBITDA (%)	77%	44%	-33%	77%	58%	-19%
Utilidad Neta (miles de US\$)	428.425	94.374	-78%	694.965	295.624	-57%
Platts Fe 62% (US\$/ton)	200,2	137,9	-31%	183,5	139,8	-24%
Platts Fe 65% (US\$/ton)	232,3	160,3	-31%	211,7	165,0	-22%
Despachos (millones de ton)	4,6	4,0	-13%	7,2	6,9	-4%

Durante 2T22, se registraron despachos levemente bajo lo presupuestado debido al retraso en el carguío de una nave que finalmente quedará contabilizada en el mes de julio, y un precio del mineral de hierro, que si bien continúa en niveles altos, disminuyó 31% con respecto a igual período del año pasado, fecha en que tuvo su máximo histórico. Dado este escenario, las cifras de ingresos, EBITDA y utilidad neta cayeron al compararlos con el 2T21, en 57%, 76% y 78%, respectivamente.

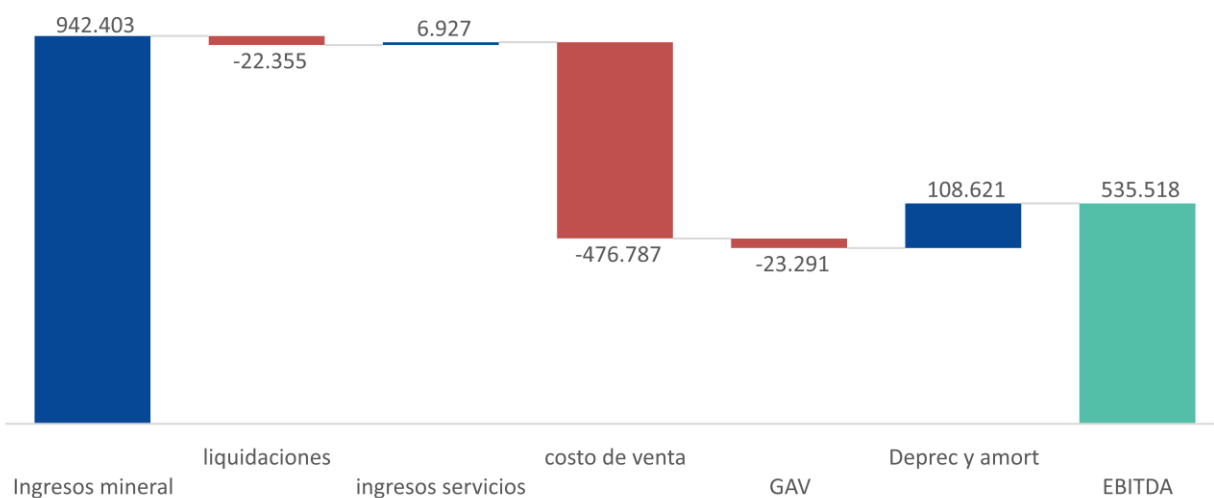
A nivel semestral, se mantiene la tendencia de menores cifras, debido a menores precios y despachos comparados con 2021.

La disminución de 5,5% en el precio del mineral de hierro desde el 1T22 hasta el 2T22, que según el indicador de referencia Platts 65% Fe CFR China pasó desde US\$ 169,7 por tonelada a US\$ 160,3 por tonelada, sumado a la tendencia a la baja que se mantuvo durante las semanas posteriores, se tradujeron en un efecto de liquidaciones de precios y *Mark to Market* negativo por US\$ 123 millones, llegando a un acumulado de US\$ -22 millones para el primer semestre de 2022.

## Composición EBITDA 2T22 (millones de US\$)



## Composición EBITDA 1S22 (millones de US\$)



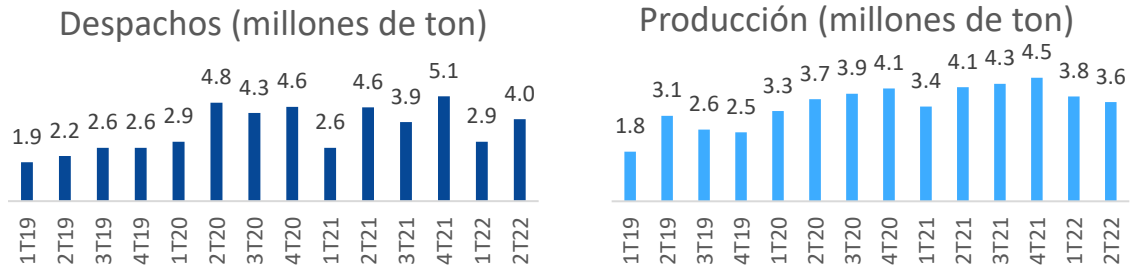
## b) Producción y despachos

Los despachos de 2T22 alcanzaron las 4,0 millones de toneladas, levemente por debajo a lo planificado para el trimestre, debido al desfase en el carguío de una nave, que será contabilizada en el mes de julio.

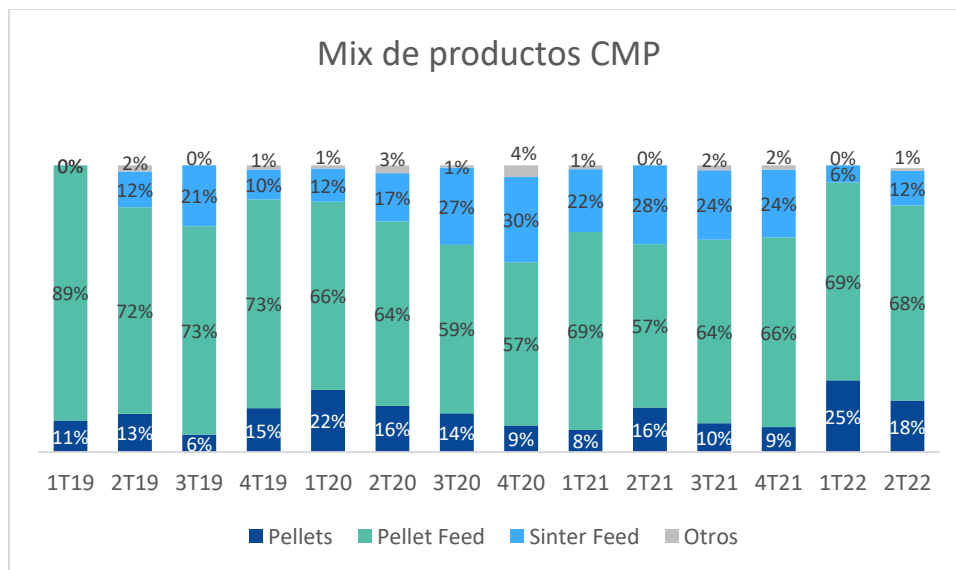
Al comparar esta cifra con la reportada en 2T21 se observa una disminución de 13%, debido a que durante 1T21 ocurrió una toma de caminos por parte de terceros que no permitió cumplir con los despachos presupuestados para dicho trimestre, trasladando parte de estos a 2T21 e

incrementando esta base de comparación. Con respecto a la producción minera, esta alcanzó las 3,6 millones de toneladas, levemente bajo lo planificado debido al retraso en la puesta en

marcha de algunos proyectos en el Valle de Copiapó y 13% menor a la producción de 2T21. Con esto, el nivel de inventarios al finalizar junio alcanzó 1,0 millón de toneladas.

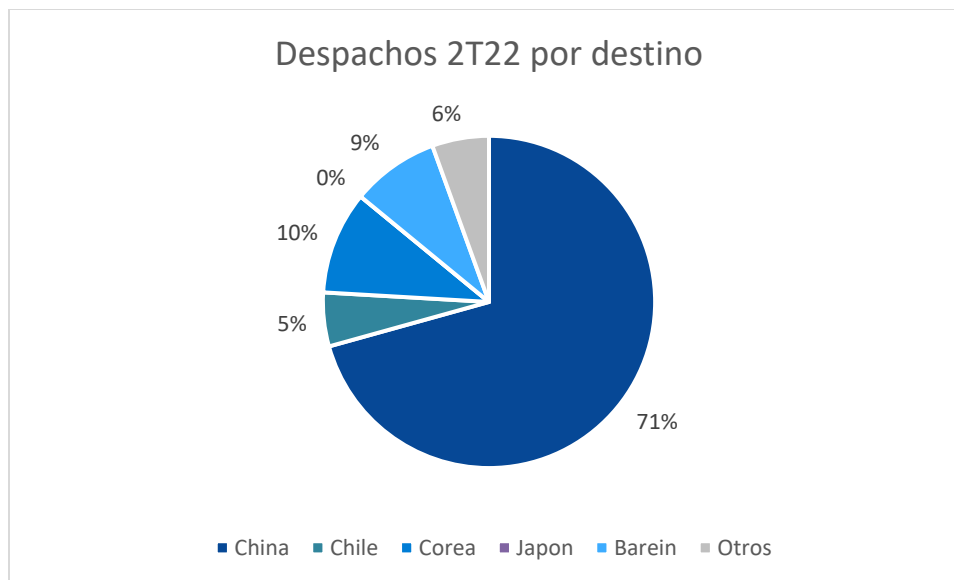


El mix de productos varía trimestre a trimestre de acuerdo con las condiciones comerciales y de mercado existentes.



Al revisar las ventas por país al 2T22, las exportaciones alcanzaron 3,8 millones de toneladas, de las cuales el 93% corresponden al mercado asiático, destacando las ventas a China que representaron el 71% del total de las ventas del trimestre.

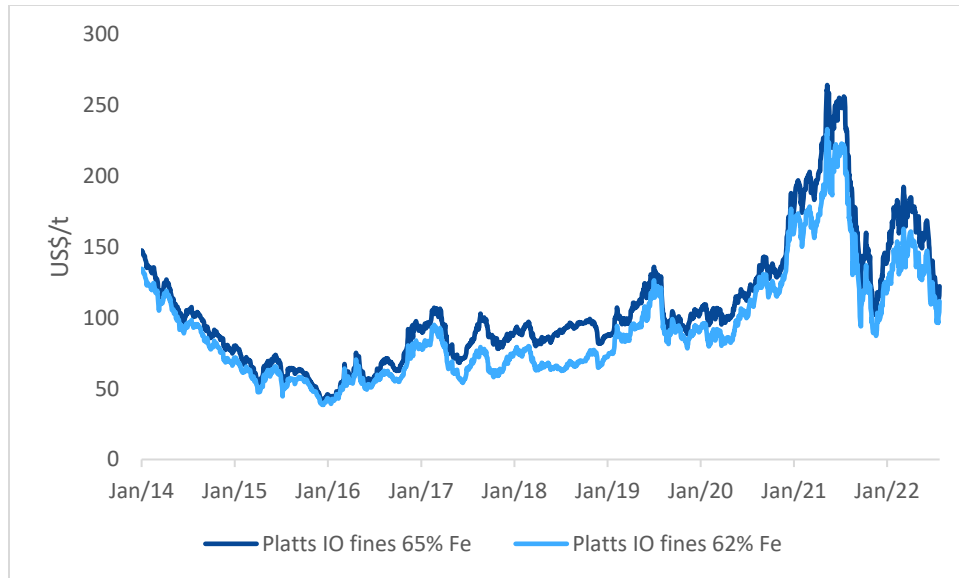
El detalle de los despachos por destino se puede ver en el siguiente gráfico:



### c) Precios

Durante abril y junio, se observó una disminución en el precio del indicador IODEX Platts 62% Fe, que pasó desde un promedio de US\$ 141,6 por tonelada en 1T22 a US\$ 137,9 por tonelada en 2T22. Esta variación de precio del indicador de referencia produjo un ajuste negativo por liquidaciones finales de ventas y efecto *mark-to-market* de US\$ -123 millones para el trimestre, resultando en un precio realizado de US\$ 105,3 por tonelada para el 2T22.

Durante el segundo trimestre del año se observó una disminución en la demanda de mineral de hierro, especialmente desde su principal comprador China, donde se pudo apreciar el cierre de sus principales ciudades debido a nuevos brotes de Covid y su política de tolerancia cero respecto al mismo. Con esto, el crecimiento del principal productor de acero del mundo se situó bajo lo presupuestado por las autoridades, lo que se reflejó en el precio de algunos minerales como el hierro, el que cayó tanto para el indicador Platts 62% Fe como para el Platts 65% Fe.

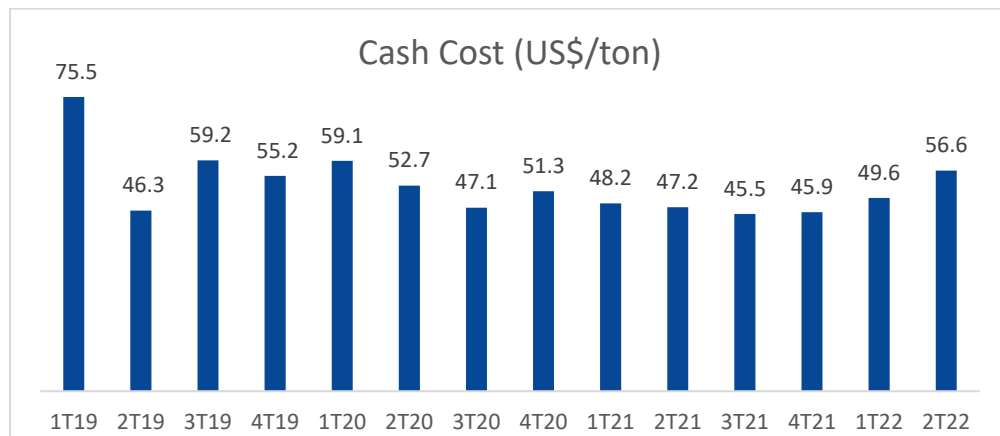


#### d) Costos

Tanto los costos operacionales unitarios como el *cash cost* del segmento minero tuvieron un incremento durante el segundo trimestre de 2022, con aumentos de 22% y 20% respectivamente, en comparación con igual período de 2021.

El *cash cost* del 2T22 alcanzó US\$ 56,6 por tonelada, por sobre el rango de US\$ 40 a US\$

45 por tonelada esperado por la minera, debido al incremento en costos por presiones inflacionarias y alza de materias primas, lo que llevó a la compañía a actualizar su *guidance* de *cash cost* para este año desde US\$ 40 - 45 por tonelada a US\$ 47 - 52 por tonelada.



## ii. Compañía Siderúrgica Huachipato (CSH)

## a) Principales cifras financieras

	2T21	2T22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	177.705	215.626	21,3%	328.717	362.907	10,4%
EBITDA (miles de US\$)	11.188	19.517	8.329	18.558	11.629	-6.929
Margen EBITDA (%)	6%	9%	3%	6%	3%	-2%
Utilidad Neta (miles de US\$)	0	5.337	5.337	-1.514	-9.055	-7.541

Durante el segundo trimestre de 2022, la compañía siderúrgica logró estabilizar su operación luego del incidente en el mantenimiento del Alto Horno N°2 que retrasó su puesta en marcha durante enero y febrero de 2022, con despachos cercanos a las 180 mil toneladas y precios del acero que se han mantenido al alza. Con esto, CSH obtuvo positivos resultados en el período

abril - junio, alcanzando utilidad en la última línea del ejercicio, a pesar del incremento de costos que ha sufrido debido al importante alza en las materias primas.

A nivel acumulado, se destaca un EBITDA positivo por US\$ 12 millones durante el primer semestre de 2022, 37% menos que en igual período de 2021.

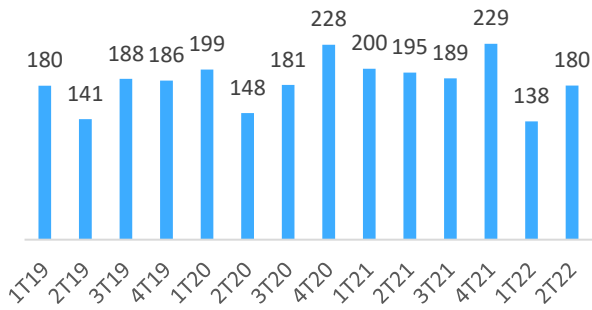
## b) Producción y despachos

En el 2T22, las ventas de acero alcanzaron 180 mil toneladas, 8% menos que lo despachado en el 2T21. La producción disminuyó 16%, desde 195 mil toneladas en 2T21 a 181 mil toneladas en 2T22. En ambos casos la menor cantidad despachada y producida, se relaciona con una menor exigencia en la puesta en marcha del Alto Horno N°2, tras el incidente ocurrido en el

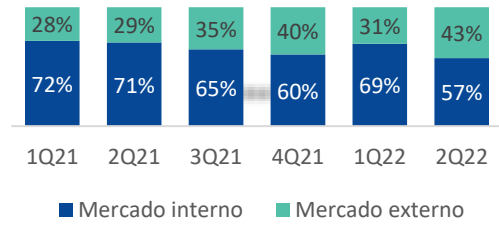
primer trimestre. Cabe destacar que CSH continúa sus esfuerzos por una menor dependencia de la economía local a través de la exportación de barras de molienda y aceros especiales a otros países de la región, como se puede observar en el gráfico de ventas por destino, donde sus exportaciones han aumentado desde 29% en 2T21 a 43% en 2T22.



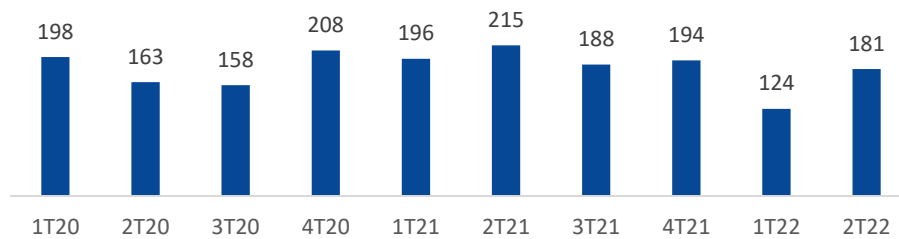
Despachos (miles de Ton)



Ventas por destino

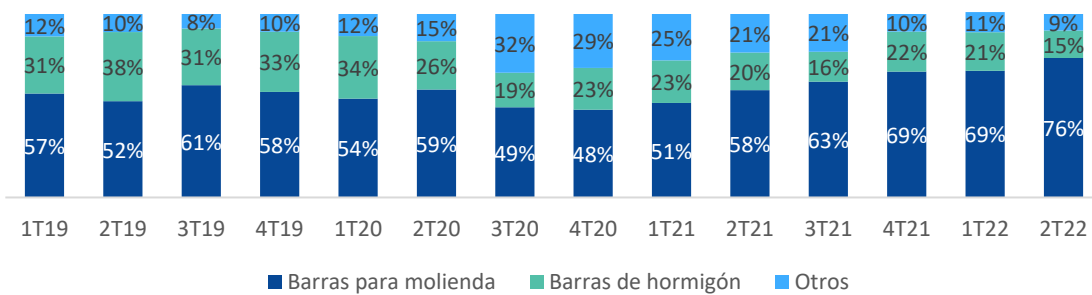


Producción de acero terminado (miles de Ton)



Junto con los esfuerzos para recuperar producción y venta, la compañía se ha focalizado en optimizar su mix de productos, orientándose a aceros especiales con mayor valor agregado y margen, en particular barras de molienda, que además es un mercado menos expuesto a los vaivenes de la economía. Esto se observa en el mix de productos, donde en el 2T22 las barras de molienda representaron 76% de las ventas de CSH, desde el 58% que representó en 2T21.

Mix de productos CSH

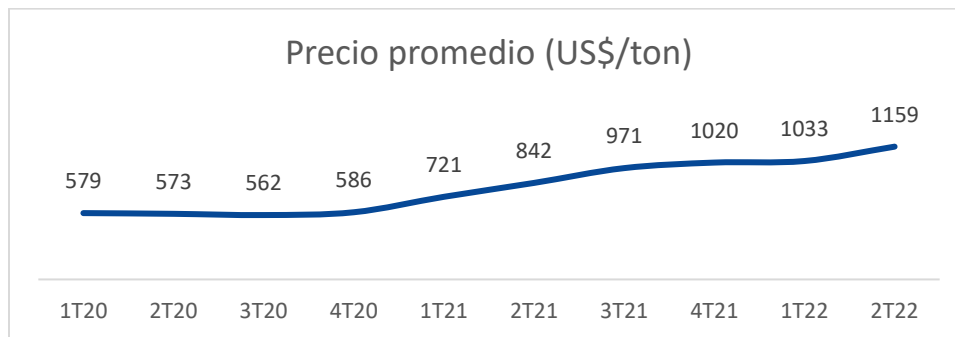


## c) Precios

El precio realizado del acero ha mantenido su racha alcista durante 2022. Para el período entre abril y junio, CSH promedió un precio de venta de productos de acero de US\$ 1.159 por tonelada, 43% mayor al obtenido en 2T21. El incremento en los precios de acero se da en el contexto de una menor oferta mundial de acero, derivada de los efectos del Covid que aún persisten en

China, principal productor de acero del mundo, y a los propios esfuerzos de CSH por diversificar ventas hacia productos con mayor valor agregado.

Para el agregado del primer semestre, el precio realizado ha alcanzado los US\$ 1.104 por tonelada, 43% mayor a los US\$ 781 por tonelada del primer semestre de 2021.

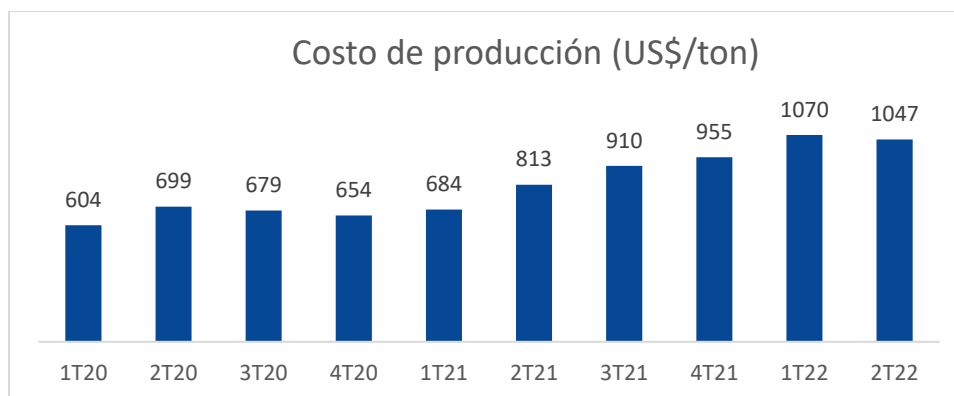


## d) Costos

En el segundo trimestre de 2022 los costos de producción unitarios del acero continuaron con la racha alcista que se ha observado desde 2021, como resultado del aumento del precio de sus principales componentes: pellets de mineral de hierro y carbón metalúrgico. Al compararlo con 2T21, notamos un incremento de 29%, que además incluye las presiones inflacionarias

vistas en la economía interna durante 2022. Con respecto a 1T22, notamos una leve disminución de 2%, principalmente debido al efecto de menores despachos del primer trimestre.

A nivel acumulado anual, el incremento de costos alcanza un 41,4%.

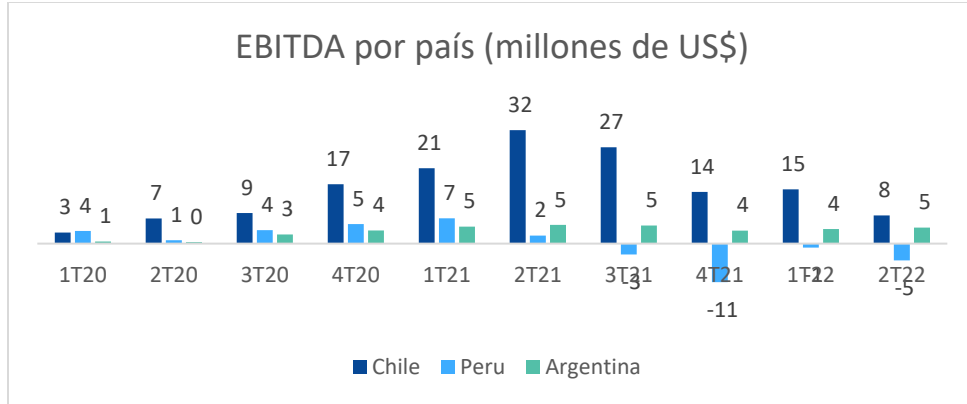


### iii. Grupo de Procesamiento de Acero (GPA)

#### a. Principales cifras financieras

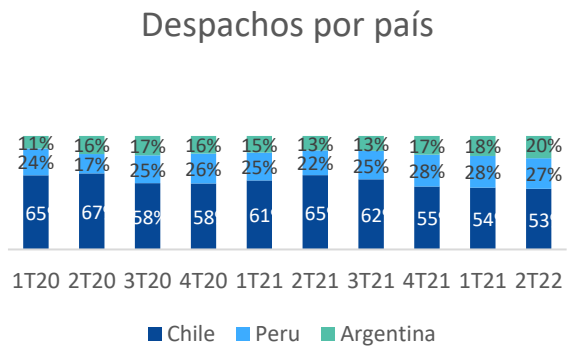
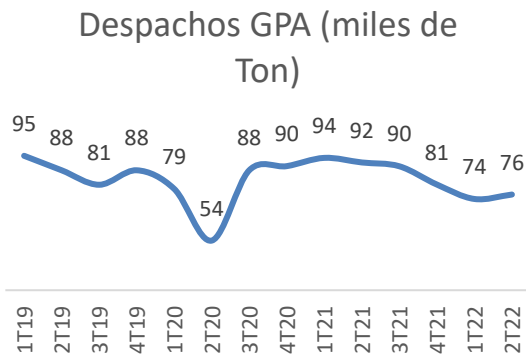
	2T21	2T22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	160.683	151.055	-6,0%	318.390	311.500	-2,2%
EBITDA (miles de US\$)	38.177	7.020	-82%	72.488	25.383	-65%
Margen EBITDA (%)	24%	5%	-20%	23%	8%	-15%
Utilidad Neta (miles de US\$)	16.667	2.553	-85%	34.945	6.125	-82%

Los ingresos del trimestre disminuyeron 6,0% respecto a igual período de 2021, debido al debilitamiento del sector construcción en Chile y en Perú. En la misma dirección, el EBITDA y la Utilidad Neta disminuyeron con respecto al año anterior en un 82% y 85%, respectivamente. Estas menores cifras se deben al incremento en el precio de las materias primas, producto del desfase entre la compra de inventarios y la venta de los mismos, en un período con precios con tendencia a la baja. Cabe destacar que 2021 fue un año histórico para GPA, con márgenes EBITDA que superaron el 20%, debido a los constantes estímulos fiscales para superar los efectos de la pandemia, lo que llevó a récord de ventas para las empresas del Grupo de Procesamiento del Acero.



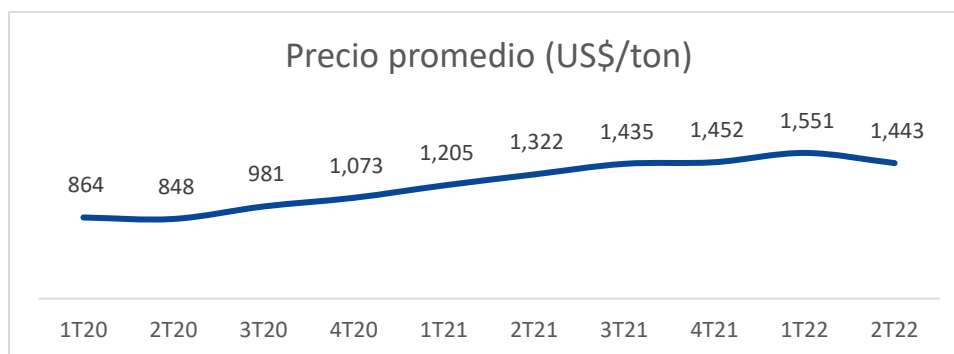
**b. Despachos**

Los despachos de 2T22 alcanzaron 76 mil toneladas, 17% menos que los despachos de igual trimestre de 2021. La caída en despachos se explica principalmente por una disminución en la actividad de construcción en Chile, que no alcanzó a ser compensado por mayores despachos en Perú y Argentina. En el acumulado del primer semestre la disminución en los despachos alcanza 150 mil toneladas, 19% menos que en igual período de 2021



**c. Precios**

Tras 2 años de incrementos en el precio realizado de productos de acero, durante 2T22 se vio un cambio en esta tendencia, alcanzando un precio de US\$ 1.443 por tonelada, 9% menor al registrado en el mismo período de 2021. Para el período acumulado, se registra un precio promedio de US\$ 1.496 por tonelada, 19% mayor a los US\$ 1.263 por tonelada de 2021.



#### d. Costos

Los costos de ventas del trimestre abril a junio de 2022 registran un incremento de 41%, producido por el incremento del precio de las materias primas y presiones inflacionarias. El incremento en las materias primas se explica por una menor oferta de acero de China, sumado a incremento en los precios de fletes marítimos. Los gastos de administración y ventas también muestran un incremento, aunque en menor medida debido a los menores costos de distribución.

## iv. Infraestructura

## a. Principales cifras financieras

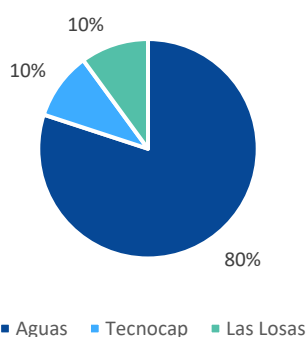
	2T21	2T22	%YoY	Acum 2021	Acum 2022	%YoY
Ingresos Totales (miles de US\$)	24.528	24.628	0,4%	49.616	48.070	-3,1%
EBITDA (miles de US\$)	15.205	15.059	-1%	29.713	28.329	-5%
Margen EBITDA (%)	62%	61%	-1%	60%	59%	-1%
Utilidad Neta (miles de US\$)	5.989	6.011	0,4%	11.832	10.769	-9%

Los ingresos del segundo trimestre de 2022 alcanzaron US\$ 24,6 millones, en línea con los US\$ 24,5 millones obtenidos en igual período de 2021. El EBITDA alcanzó US\$ 15,1 millones y la utilidad neta US\$ 6,0 millones, cifras 1%

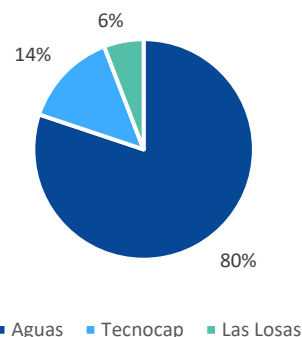
inferior y 1% superior a las obtenidas durante abril a junio de 2021.

El aporte de cada empresa al ingreso, EBITDA y utilidad del segmento se puede observar en los siguientes gráficos:

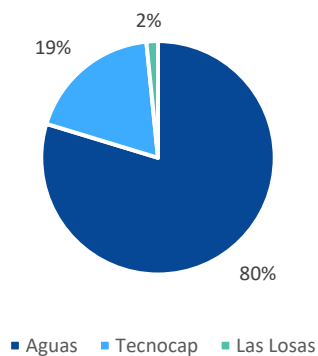
Ingresos por compañía 2T22



EBITDA por compañía 2T22



Utilidad por compañía 2T22



Durante 2T22, las filiales de infraestructura Cleanairtech y Tecnocap totalizaron una producción de 1,8 millones de metros cúbicos de agua desalinizada y transmitieron 50,7 GWh de energía eléctrica, respectivamente. Con esto, su contribución a los ingresos del Grupo CAP, incluyendo ingresos de Puerto Las Losas, alcanzó US\$ 24,6 millones.

